

**АО «МОНОПОЛИЯ»**

**Консолидированная финансовая отчетность  
в соответствии с Международными стандартами  
финансовой отчетности и  
Аудиторское заключение независимого аудитора**

**31 декабря 2022 г.**

## СОДЕРЖАНИЕ

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ И ДРУГИЕ ДОЛЖНОСТНЫЕ ЛИЦА

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Консолидированный отчет о финансовом положении.....	1
Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе.....	2
Консолидированный отчет об изменениях в капитале .....	3
Консолидированный отчет о движении денежных средств.....	4

Примечания к консолидированной финансовой отчетности

1	Общие сведения о Группе и ее деятельности.....	5
2	Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность .....	6
3	Основные положения учетной политики .....	6
4	Важные оценочные значения и суждения в применении учетной политики .....	19
5	Применение новых или пересмотренных стандартов и разъяснений .....	20
6	Информация по сегментам .....	21
7	Расчеты и операции со связанными сторонами .....	24
8	Основные средства и Активы в форме права пользования.....	27
9	Нематериальные активы .....	28
10	Торговая и прочая дебиторская задолженность .....	29
11	Денежные средства и эквиваленты денежных средств .....	30
12	Акционерный капитал и добавочный капитал .....	31
13	Кредиты и займы .....	31
14	Кредиторская задолженность по прочим налогам .....	34
15	Торговая и прочая кредиторская задолженность.....	34
16	Анализ выручки от продаж по видам.....	35
17	Себестоимость продаж.....	35
18	Общие и административные расходы.....	36
19	Прочие операционные доходы и расходы .....	36
20	Финансовые доходы и расходы .....	37
21	Налог на прибыль.....	37
22	Значительные неденежные операции по инвестиционной и финансовой деятельности .....	39
23	Условные и договорные обязательства.....	40
24	Передача финансовых активов .....	41
25	Управление финансовыми рисками .....	42
26	Управление капиталом .....	45
27	Раскрытие информации о справедливой стоимости .....	45
28	Представление финансовых инструментов по категориям оценки.....	46
29	События после окончания отчетного периода .....	46

**Совет директоров и другие должностные лица**

**Совет директоров**

Дмитриев Илья Викторович  
Михайлова Екатерина Владимировна  
Каликин Кирилл Михайлович  
Стариковский Лев Александрович  
Поварёнкин Симан Викторович  
Беляев Олег Валентинович  
Логинов Максим Юрьевич  
Пышнов Александр Алексеевич

---

**Юридический адрес**

ул. Звёздная, 1 А  
помещение 17Н  
196158, Санкт-Петербург  
Россия

## Аудиторское заключение независимого аудитора

Акционеру и Совету директоров Акционерного Общества «МОНОПОЛИЯ»:

### Мнение

По нашему мнению, консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение Акционерного Общества «МОНОПОЛИЯ» (далее – «Общество») и его дочерних обществ (далее совместно именуемые «Группа») по состоянию на 31 декабря 2022 года, а также консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств Группы за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

### Предмет аудита

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности Группы, которая включает:

- консолидированный отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2022 года;
- консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за год, закончившийся на указанную дату;
- консолидированный отчет об изменениях в капитале за год, закончившийся на указанную дату;
- консолидированный отчет о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату;
- примечания к консолидированной финансовой отчетности, включая основные положения учетной политики и прочую пояснительную информацию.

### Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наши обязанности согласно указанным стандартам далее описаны в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего заключения.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

### Независимость

Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с Международным кодексом этики профессиональных бухгалтеров (включающим Международные стандарты независимости), выпущенным Советом по международным стандартам этики для бухгалтеров (Кодекс СМСЭБ), и этическими требованиями Кодекса профессиональной этики аудиторов и Правил независимости аудиторов и аудиторских организаций, применимыми к нашему аудиту [консолидированной] финансовой отчетности в Российской Федерации. Нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями и Кодексом СМСЭБ.

### Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.



При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за подготовкой консолидированной финансовой отчетности Группы.

### **Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности**

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством, и соответствующего раскрытия информации;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;
- получаем достаточные надлежащие аудиторские доказательства, относящиеся к финансовой информации организаций или деятельности внутри Группы, чтобы выразить мнение о консолидированной финансовой отчетности. Мы отвечаем за руководство, контроль и проведение аудита Группы. Мы остаемся полностью ответственными за наше аудиторское мнение.



Мы осуществляем информационное взаимодействие с лицами, отвечающими за корпоративное управление, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

15 мая 2023 года

Москва, Российская Федерация



А. А. Карловский, лицо, уполномоченное генеральным директором на подписание от имени Акционерного общества «Технологии Доверия – Аудит» (основной регистрационный номер записи в реестре аудиторов и аудиторских организаций (ОРНЗ) – 12006020338), руководитель аудита (ОРНЗ – 21906105805)

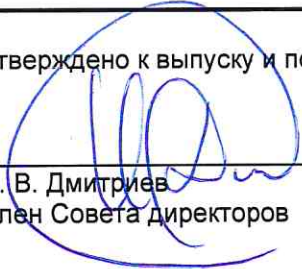
## АО «МОНОПОЛИЯ»


## Консолидированный отчет о финансовом положении

В тысячах российских рублей Прим. 31 декабря 2022 г. 31 декабря 2021 г.

<b>АКТИВЫ</b>			
<b>Внеоборотные активы</b>			
Основные средства и активы в форме права пользования	8	7 154 750	8 044 081
Нематериальные активы	9	1 061 153	713 861
Отложенные налоговые активы	21	516 289	406 420
<b>Итого внеоборотные активы</b>		<b>8 732 192</b>	<b>9 164 362</b>
<b>Оборотные активы</b>			
Запасы		63 618	91 774
Торговая и прочая дебиторская задолженность	10	3 258 676	4 002 249
Дебиторская задолженность по прочим налогам		166 126	291 845
Предоплата по текущему налогу на прибыль		16 796	30 110
Займы выданные		39 999	38 586
Денежные средства и эквиваленты денежных средств	11	38 354	24 545
<b>Итого оборотные активы</b>		<b>3 583 569</b>	<b>4 479 109</b>
<b>ИТОГО АКТИВЫ</b>		<b>12 315 761</b>	<b>13 643 471</b>
<b>КАПИТАЛ</b>			
Акционерный капитал	12	38 500	38 500
Добавочный капитал	12	925 700	925 700
Нераспределенная прибыль/(убыток)		(150 555)	192 892
<b>ИТОГО КАПИТАЛ</b>		<b>813 645</b>	<b>1 157 092</b>
<b>ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Кредиты и займы	13	2 244 030	3 099 202
Отложенные налоговые обязательства	21	652 647	573 586
<b>Итого долгосрочные обязательства</b>		<b>2 896 677</b>	<b>3 672 788</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>			
Кредиты и займы	13	4 803 543	5 848 884
Торговая и прочая кредиторская задолженность	15	2 786 875	2 500 109
Обязательства по текущему налогу на прибыль		2 055	13 694
Кредиторская задолженность по прочим налогам	14	994 757	440 090
Резервы под обязательства и отчисления		18 209	10 814
<b>Итого краткосрочные обязательства</b>		<b>8 605 439</b>	<b>8 813 591</b>
<b>ИТОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>		<b>11 502 116</b>	<b>12 486 379</b>
<b>ИТОГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>		<b>12 315 761</b>	<b>13 643 471</b>

Утверждено к выпуску и подписано 15 мая 2023 г.


  
И. В. Дмитриев  
Член Совета директоров


  
Е. В. Михайлова  
Генеральный Директор

Прилагаемые примечания на стр. 5 – 46 являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

**АО «МОНОПОЛИЯ»****Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Прим.</b>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
Выручка от продаж	16	30 620 740	26 680 616
Себестоимость продаж	17	(27 944 371)	(24 135 473)
<b>Валовая прибыль</b>		<b>2 676 369</b>	<b>2 545 143</b>
Прочие операционные доходы	19	552 372	122 987
Общие и административные расходы	18	(2 239 949)	(1 907 088)
Прочие операционные расходы	19	(203 775)	(209 492)
<b>Операционная прибыль</b>		<b>785 017</b>	<b>551 550</b>
Финансовые доходы	20	6 154	30 486
Финансовые расходы	20	(1 143 541)	(877 790)
<b>Убыток до налогообложения</b>		<b>(352 370)</b>	<b>(295 754)</b>
Доходы по налогу на прибыль	21	8 923	39 084
<b>Убыток за год</b>		<b>(343 447)</b>	<b>(256 670)</b>
<b>Убыток, относимый на собственников Организации</b>		<b>(343 447)</b>	<b>(256 670)</b>
<b>Прочий совокупный доход за год</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Итого совокупный убыток за год</b>		<b>(343 447)</b>	<b>(256 670)</b>
<b>Итого совокупный убыток за год, относимый на собственников Организации</b>		<b>(343 447)</b>	<b>(256 670)</b>

Прилагаемые примечания на стр. 5 – 46 являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.



**АО «МОНОПОЛИЯ»**  
**Консолидированный отчет об изменениях в капитале**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Акционерный капитал</b>	<b>Добавочный капитал</b>	<b>(Накопленный убыток)/ нераспределенная прибыль</b>	<b>Итого капитал</b>
<b>Остаток на 1 января 2021 г.</b>	<b>38 500</b>	<b>925 700</b>	<b>549 562</b>	<b>1 513 762</b>
Убыток за год	-	-	(256 670)	(256 670)
Итого совокупный убыток за 2021 год	-	-	(256 670)	(256 670)
Дивиденды	-	-	(100 000)	(100 000)
<b>Остаток на 31 декабря 2021 г.</b>	<b>38 500</b>	<b>925 700</b>	<b>192 892</b>	<b>1 157 092</b>
Убыток за год	-	-	(343 447)	(343 447)
Итого совокупный убыток за 2022 год	-	-	(343 447)	(343 447)
<b>Остаток на 31 декабря 2022 г.</b>	<b>38 500</b>	<b>925 700</b>	<b>(150 555)</b>	<b>813 645</b>

Прилагаемые примечания на стр. 5 – 46 являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

**АО «МОНОПОЛИЯ»**  
**Консолидированный отчет о движении денежных средств**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Прим.</b>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
<b>Денежные потоки от операционной деятельности</b>			
Убыток до налогообложения		(352 370)	(295 754)
С корректировкой на:			
Амортизацию основных средств	8,17,18	154 432	138 827
Амортизацию нематериальных активов	9,17,18	341 265	200 227
Обесценение торговой и прочей дебиторской задолженности	10,19	15 872	17 877
Доход от списания кредиторской задолженности		-	(793)
Прибыль за вычетом убытка от выбытия основных средств	19	(395 782)	(46 030)
Финансовые доходы	20	(6 154)	(30 486)
Финансовые расходы	20	1 143 541	877 790
Курсовые разницы	19	(24 633)	1 939
Прочие неденежные операционные доходы		(20 134)	2 305
<b>Денежные потоки от операционной деятельности до изменений оборотного капитала</b>		<b>856 037</b>	<b>865 902</b>
Увеличение торговой и прочей дебиторской задолженности		(5 199 446)	(5 584 847)
Уменьшение / (увеличение) запасов		28 156	(33 515)
Увеличение торговой и прочей кредиторской задолженности		1 403 422	3 221 397
Увеличение/ (уменьшение) задолженности по налогам		728 463	(168 871)
<b>Изменения в оборотном капитале</b>		<b>(3 039 405)</b>	<b>(2 565 836)</b>
Налог на прибыль уплаченный		(20 207)	2 402
Проценты полученные	20	6 154	30 486
Проценты уплаченные	13	(1 159 529)	(891 795)
<b>Чистая сумма денежных средств, использованных в операционной деятельности</b>		<b>(3 356 950 )</b>	<b>(2 558 841)</b>
<b>Денежные потоки от инвестиционной деятельности</b>			
Приобретение основных средств	22	(28 670)	(215 467)
Поступления от продажи основных средств		1 525 459	209 217
Приобретение нематериальных активов	9	(699 841)	(389 516)
Займы, выданные связанным сторонам		(22 350)	(29 154)
Погашение займов, выданных связанным сторонам		20 937	507
<b>Чистая сумма денежных средств (использованных в) / от инвестиционной деятельности</b>		<b>795 535</b>	<b>(424 413)</b>
<b>Денежные потоки от финансовой деятельности</b>			
Поступление кредитов и займов	13	25 639 406	19 126 123
Погашение кредитов и займов	13	(23 064 182)	(17 737 698)
Дивиденды уплаченные	12	-	(100 000)
<b>Чистая сумма денежных средств от финансовой деятельности</b>		<b>2 575 224</b>	<b>1 288 425</b>
<b>Денежные средства и эквиваленты денежных средств на начало года</b>		<b>11</b>	<b>1 719 374</b>
<b>Денежные средства и эквиваленты денежных средств на конец года</b>		<b>11</b>	<b>24 545</b>

Операции инвестиционного и финансового характера, которые были проведены без использования денежных средств и эквивалентов денежных средств и исключены из консолидированного отчета о движении денежных средств, раскрыты в Примечании 22.

Прилагаемые примечания на стр. 5 – 46 являются неотъемлемой частью настоящей консолидированной финансовой отчетности.

## **1 Общие сведения о Группе и ее деятельности**

Настоящая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) за год, закончившийся 31 декабря 2022 г., для АО «МОНОПОЛИЯ» (далее – «Организация») и его дочерних организаций (далее совместно именуемых – «Группа»).

Организация была зарегистрирована и ведет свою деятельность на территории Российской Федерации. Организация является акционерным обществом и была учреждена 7 ноября 2013 г. в соответствии с законодательством Российской Федерации.

По состоянию на 31 декабря 2022 г. и 2021 гг. непосредственной материнской компанией Организации являлась Glazifer Limited, Кипр (доля владения – 100 %).

По состоянию на 31 декабря 2022 г. и 2021 гг. конечный контроль над деятельностью Glazifer Limited осуществлялся Omniflow Limited (56,36 %), Acmero Limited (34,54 %) и Vostok New Ventures (Cyprus) Limited (9,1 %).

По состоянию на 31 декабря 2022 и 2021 гг. Группа состояла из следующих организаций:

- АО «МОНОПОЛИЯ», Россия – материнская компания;
- ООО «МОНОПОЛИЯ», Россия – 100 % принадлежности АО «МОНОПОЛИЯ»;
- ООО «МОНОПОЛИЯ.Онлайн», Россия – 100 % принадлежности АО «МОНОПОЛИЯ»;
- ООО «Фортис», Россия – 100 % принадлежности АО «МОНОПОЛИЯ»;
- ООО «МОНОПОЛИЯ Файненшл Сервисес», Россия – 100 % принадлежности АО «МОНОПОЛИЯ».
- ООО «МОНОПОЛИЯ Проджект», Россия – 100 % принадлежности ООО «Фортис».
- ООО «МОНОПОЛИЯ Инвестмент», Россия – 100 % принадлежности АО «МОНОПОЛИЯ» на 31 декабря 2021 г., в декабре 2022 г. перешла из состава Группы в состав группы Glazifer.

**Основная деятельность.** Основными видами деятельности Группы являются организация перевозок, оказание транспортно-экспедиторских услуг на территории Российской Федерации, а также оптовая реализация топлива. Группа оперирует грузовыми автомобилями с полуприцепами и перевозит различные виды грузов, в том числе грузы, требующие особого температурного режима. Среднее количество сцепок грузовых автомобилей с полуприцепами, находящихся в эксплуатации Группы в течение 2022 г., составило 1 317 единиц (2021 г. – 1 352 единиц). По состоянию на 31 декабря 2022 г. Группа эксплуатировала 1 163 сцепки грузовых автомобилей с полуприцепами, в том числе 250 сцепок, переданных в проект Монополия.Бизнес (31 декабря 2021 г.: 1 368 сцепок, в том числе 349 сцепок, переданных в проект Монополия.Бизнес). В рамках проекта Монополия.Бизнес Группа предоставляет индивидуальным предпринимателям в аренду сцепку на срок от 5 до 6 лет с возможностью последующего выкупа транспортных средств.

**Юридический адрес и место ведения хозяйственной деятельности.** Юридический адрес Организации и адрес осуществления основной деятельности Группы: ул. Звёздная, 1 А, помещение 17Н, 196158, Санкт-Петербург, Россия.

**Валюта представления отчетности.** Если не указано иное, показатели данной консолидированной финансовой отчетности выражены в тысячах российских рублей («тыс. руб.»).

Все суммы, представленные в консолидированной финансовой отчетности, округлены до ближайшей тысячи российских рублей, если не указано иное.

## **2 Экономическая среда, в которой Группа осуществляет свою деятельность**

**Российская Федерация.** Экономика Российской Федерации проявляет некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам. Экономика страны особенно чувствительна к ценам на нефть и газ. Правовая, налоговая и нормативная система продолжают развиваться и подвержены часто вносимым изменениям, а также допускают возможность разных толкований. Сохраняющаяся политическая напряженность в регионе, а также санкции, введенные рядом стран в отношении некоторых секторов российской экономики, российских компаний и граждан, по-прежнему оказывают негативное влияние на российскую экономику.

В 2022 г. продолжающаяся геополитическая напряженность значительно обострилась в результате дальнейшего развития ситуации, связанной с Украиной, которая продолжает ухудшаться с февраля 2022 г. и остается крайне нестабильной. Обострение геополитической ситуации привело к существенному резкому росту валютных курсов по сравнению с курсами, действовавшими на конец 2021 г., повышению ключевой ставки Банка России и росту цен на нефть и газ, которые все впоследствии снизились, и к снижению объемов торгов российского фондового рынка. В целом на финансовых и товарных рынках наблюдается повышенная волатильность. Были введены и продолжают вводиться санкции и ограничения в отношении множества российских организаций, включая прекращение доступа к рынкам евро и долларов США, международной системе SWIFT и многие другие. Ряд транснациональных групп приостановили или прекратили свою деловую активность в Российской Федерации. В декабре 2022 г. ЕС и ряд стран за пределами ЕС ввели потолок цен на поставки российской нефти. Предельная цена была установлена в размере 60 долларов за баррель и подлежит последующему регулярному пересмотру. Кроме того, в декабре 2022 г. ЕС ввел эмбарго на морские поставки российской нефти. В феврале 2023 г. был введен потолок цен на поставки российского газа и эмбарго на российские нефтепродукты. Ожидаются дальнейшие санкции и ограничения в отношении деловой активности организаций, работающих в Российской Федерации, а также дальнейшие негативные последствия для российской экономики в целом, но оценить в полной мере степень и масштаб возможных последствий не представляется возможным. Невозможно определить, как долго продлится эта повышенная волатильность или на каком уровне вышеуказанные финансовые показатели в конечном итоге стабилизируются.

В связи с уходом иностранных поставщиков техники с рынка России, договоры поставки транспортных средств, заключенные в 2021 г., были расторгнуты в 1 квартале 2022 г., авансы выданные – возвращены Группе.

В связи с возникшими ограничениями по международным перевозкам и высвобождению транспортных средств, которые были заняты на данных направлениях, в 1 полугодии 2022 г. наблюдалось значительное снижение тарифов по внутренним перевозкам.

Будущие последствия сложившейся экономической ситуации и вышеуказанных мер сложно прогнозировать, и текущие ожидания и оценки руководства могут отличаться от фактических результатов.

Для предотвращения негативного влияния геополитической ситуации и обеспечения необходимого уровня ликвидности Группа пересмотрела бюджеты и операционные планы, сократила уровень не первоочередных расходов.

Для оценки ожидаемых кредитных убытков займов, дебиторской задолженности и аналогичных активов Группы Группа использует подтверждаемую прогнозную информацию, включая прогнозы макроэкономических показателей. Однако, как и в любых экономических прогнозах, предположения и вероятность их реализации неизбежно связаны с высоким уровнем неопределенности, и, следовательно, фактические результаты могут значительно отличаться от прогнозируемых.

## **3 Основные положения учетной политики**

**Основа подготовки финансовой отчетности.** Настоящая консолидированная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»), на основе правил учета по первоначальной стоимости, за исключением финансовых инструментов, первоначальное признание которых осуществляется по справедливой стоимости. Основные положения учетной политики, применявшиеся при подготовке настоящей консолидированной финансовой отчетности, представлены ниже. Данные принципы применялись последовательно в отношении всех периодов, представленных в консолидированной финансовой отчетности.

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

Подготовка консолидированной финансовой отчетности по МСФО, требует использования некоторых важнейших бухгалтерских оценок. Кроме того, руководству необходимо полагаться на свои суждения при применении учетной политики Группы. Области бухгалтерского учета, предполагающие более высокую степень оценки или сложности, а также области, в которых допущения и оценки являются существенными для консолидированной финансовой отчетности, указаны в Примечании 4.

**Принцип непрерывности деятельности.** Руководство подготовило данную консолидированную финансовую отчетность на основе допущения о непрерывности деятельности. При вынесении данного суждения руководство учитывало финансовое положение Группы, текущие планы, прибыльность операций и доступ к финансовым ресурсам, а также анализировало влияние макроэкономических изменений на деятельность Группы.

Краткосрочные обязательства Группы превышают оборотные активы на сумму 5 021 870 тыс. руб. по состоянию на 31 декабря 2022 г. (на 31 декабря 2021 г.: краткосрочные обязательства превышали оборотные активы на сумму 4 334 482). Общий совокупный убыток увеличился с 256 670 тыс. руб. в 2021 г. до общего совокупного убытка в размере 343 447 тыс. руб. в 2022 г. Рост убытка обусловлен фактором роста процентных расходов на фоне усиления геополитической напряженности и повышенных процентных ставок в 2022 г.

В качестве основных источников финансирования текущих обязательств руководство рассматривает следующее:

- В августе 2022 г. банком был одобрен лимит на финансирование операций по выкупу у Группы части грузовых автомобилей и прицепов лизинговой компанией с целью их дальнейшей передачи в лизинг индивидуальным предпринимателям в рамках развития и масштабирования направления Монополия.бизнес. Совокупный объем финансирования составляет 7,5 млрд.руб. В четвертом квартале 2022 г. в рамках соглашения было реализовано 160 единиц грузовой техники на общую сумму 562 817 тыс. руб. В течение 2023 г. планируется дальнейшее масштабирование проекта – продажа лизинговой компании-партнеру более 1000 единиц транспортных средств, в результате чего ожидается существенное снижение чистого долга на конец 2023 г.
- В связи со сложившимся дефицитом новой грузовой техники на российском рынке с конца 2021 г., рыночная стоимость автомобилей, принадлежащих на момент утверждения настоящей консолидированной финансовой отчетности Группе, существенно выросла. По оценке руководства Группы, на момент утверждения настоящей консолидированной финансовой отчетности рыночная стоимость грузовых автомобилей и прицепов превышает балансовую по большинству позиций в 2-3 раза. Это позволяет Группе привлекать долгосрочное финансирование под залог имеющейся грузовой техники в объемах, достаточных для финансирования деятельности как минимум в течение 12 месяцев после отчетной даты даже в случае падения поступлений от основной деятельности.
- Группа продолжает развивать сотрудничество с факторинговыми компаниями в целях финансирования оборотного капитала. В 2022 г. с рядом финансовых организаций было достигнуто соглашение об увеличении лимита факторинга совокупно до 2 млрд. руб.

Все обязательства по договорам аренды имеют обеспечение в виде грузовых автомобилей и полуприцепов, эксплуатируемых Группой. Руководство не ожидает существенного влияния на бизнес в случае требования о досрочном погашении арендодателями возможной части обязательств по аренде. Руководство имеет возможность ведения переговоров об условиях аренды с лизинговыми компаниями, а также, если необходимо, о рефинансировании, с целью предотвращения досрочного погашения обязательств по аренде, которое будет востребовано лизинговыми компаниями.

Текущий парк грузовых автомобилей и полуприцепов достаточен для обеспечения основной деятельности Группы как минимум в течение 12 месяцев после отчетной даты.

Руководство считает, что при реализации описанных выше действий Группа сможет генерировать денежные средства и выполнять все обязательства в обозримом будущем.

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Консолидированная финансовая отчетность.** Дочерние организации представляют собой такие объекты инвестиций, включая структурированные организации, которые Группа контролирует, так как Группа (i) обладает полномочиями, которые предоставляют ей возможность управлять значимой деятельностью, которая оказывает значительное влияние на доход объекта инвестиций, (ii) подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода, и (iii) имеет возможность использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций с целью оказания влияния на величину дохода инвестора. При оценке наличия у Группы полномочий в отношении другой организации необходимо рассмотреть наличие и влияние существующих прав, включая существующие потенциальные права голоса. Право является существующим, если держатель имеет практическую возможность реализовать это право при принятии решения относительно управления значимой деятельностью объекта инвестиций. Группа может обладать полномочиями в отношении объекта инвестиций, даже если она не имеет большинства прав голоса в объекте инвестиций. В подобных случаях для определения наличия существующих полномочий в отношении объекта инвестиций Группа должна оценить размер пакета своих прав голоса по отношению к размеру и степени рассредоточения пакетов других держателей прав голоса. Права защиты других инвесторов, такие как связанные с внесением коренных изменений в деятельность объекта инвестиций или применяющиеся в исключительных обстоятельствах, не препятствуют возможности Группы контролировать объект инвестиций. Дочерние организации включаются в консолидированную финансовую отчетность, начиная с даты передачи Группе контроля над их операциями (даты приобретения) и исключаются из консолидированной отчетности, начиная с даты утери контроля.

Операции между организациями Группы, остатки по соответствующим счетам и нереализованные прибыли по операциям между организациями Группы взаимоисключаются. Нереализованные убытки также взаимоисключаются, кроме случаев, когда затраты не могут быть возмещены. Организация и все ее дочерние организации применяют единую учетную политику, соответствующую учетной политике Группы.

**Пересчет иностранных валют.** Функциональной валютой каждой из консолидируемых организаций Группы является валюта основной экономической среды, в которой данная организация осуществляет свою деятельность. Функциональной валютой Организации и ее дочерних организаций и валютой представления отчетности Группы является национальная валюта Российской Федерации – российский рубль («руб.»).

**Операции и расчеты.** Денежные активы и обязательства пересчитываются в функциональную валюту каждой организации по официальному курсу Центрального Банка Российской Федерации (ЦБ РФ) на конец соответствующего отчетного периода. Положительные и отрицательные курсовые разницы от расчетов по операциям в иностранной валюте и от пересчета денежных активов и обязательств в функциональную валюту каждой организации по официальному курсу ЦБ РФ на конец года отражаются в прибыли или убытке за год как «прочие операционные доходы» и «прочие операционные расходы». Прибыли и убытки по курсовым разницам, относящиеся к кредитам и займам, а также денежным средствам и эквивалентам денежных средств, представлены в консолидированном отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе как «финансовые доходы» и «финансовые расходы». Все прочие прибыли и убытки от курсовых разниц представлены в консолидированном отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе как «прочие операционные доходы» и «прочие операционные расходы». Пересчет по курсу на конец года не проводится в отношении неденежных статей баланса, измеряемых по исторической стоимости.

Неденежные статьи, оцениваемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, включая инвестиции в долевые инструменты, пересчитываются с использованием обменных курсов, которые действовали на дату оценки справедливой стоимости. Влияние изменения обменных курсов на неденежные статьи, оцениваемые по справедливой стоимости в иностранной валюте, отражается как часть прибыли или убытка от переоценки по справедливой стоимости.

На 31 декабря 2022 г. официальные обменные курсы закрытия, использованные для переоценки остатков по счетам в иностранной валюте, составляли 70,3375 руб. за 1 долл. США, 75,6553 руб. за 1 Евро (31 декабря 2021 г.: 74,2926 за 1 долл. США, 84,0695 за 1 Евро).

**Основные средства.** Основные средства отражаются по первоначальной стоимости, за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения (там, где это необходимо).

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

Последующие затраты отражаются в балансовой стоимости актива или признаются в качестве отдельного актива соответствующим образом только в том случае, когда существует высокая вероятность того, что будущие экономические выгоды, связанные с этим активом, будут получены Группой, и стоимость актива может быть достоверно оценена. Затраты на мелкий ремонт и ежедневное техобслуживание относятся на расходы текущего периода. Затраты на замену крупных частей или компонентов основных средств капитализируются при одновременном списании подлежащих замене частей.

На конец каждого отчетного периода руководство определяет наличие признаков обесценения основных средств. Если выявлен любой такой признак, руководство оценивает возмещаемую стоимость, которая определяется как наибольшая из двух величин: справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие актива и ценности его использования. Балансовая стоимость актива уменьшается до возмещаемой стоимости; убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год в сумме превышения над величиной прироста его стоимости, отраженного в составе капитала при предыдущей переоценке. Убыток от обесценения актива, признанный в прошлые отчетные периоды, восстанавливается (при необходимости), если произошло изменение бухгалтерских оценок, использованных при определении ценности использования актива либо его справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие.

Прибыль или убыток от выбытия основных средств определяется как разница между полученной выручкой от продажи и их балансовой стоимостью и отражается в консолидированном отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за год как «прочие операционные доходы» и «прочие операционные расходы».

**Амортизация.** Амортизация объектов основных средств рассчитывается линейным методом путем равномерного списания их первоначальной стоимости до ликвидационной стоимости в течение срока их полезного использования, а именно:

	Срок полезного использования (кол-во лет)
Грузовые автомобили	4 – 5
Полуприцепы	10
Легковые автомобили	3 – 5
Прочие основные средства	1 – 5

Ликвидационная стоимость актива представляет собой расчетную сумму, которую Группа получила бы на текущий момент от выбытия актива после вычета предполагаемых затрат на выбытие, если бы актив уже достиг конца срока полезного использования и состояния, характерного для конца срока полезного использования. Ликвидационная стоимость активов и срок их полезного использования пересматриваются и, если необходимо, корректируются в конце каждого отчетного периода. В случае изменения рыночных тенденций Группа может провести переоценку срока полезного использования и остаточной стоимости своих основных средств, таких как грузовые автомобили и полуприцепы, с целью корректировки оценки в соответствии с текущим техническим состоянием активов, рыночными условиями продажи активов и оценкой периода, в течение которого ожидается получение выгоды от использования активов Группой.

**Активы в форме права пользования.** Группа арендует различные офисные помещения, грузовые и легковые автомобили и полуприцепы. Договоры могут включать как компоненты, которые являются договорами аренды, так и компоненты, которые не являются договорами аренды. Группа распределяет вознаграждение по договору между компонентами аренды и компонентами, не являющимися арендой, на основе их относительной цены обособленной сделки. Однако по договорам аренды недвижимости, в которых Группа выступает в качестве арендатора, она приняла решение не выделять компоненты аренды и компоненты, не являющиеся арендой, а отразить их в качестве одного компонента аренды.

Активы, возникающие по договорам аренды, первоначально оцениваются по приведенной стоимости.

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

Активы в форме права пользования оцениваются по первоначальной стоимости, включающей следующее:

- величину первоначальной оценки обязательства по аренде;
- арендные платежи на дату начала аренды или до нее, за вычетом полученных стимулирующих платежей по аренде;
- любые первоначальные прямые затраты;
- затраты на восстановление актива до состояния, которое требуется в соответствии с условиями договоров аренды.

Активы в форме права пользования, как правило, амортизируются линейным методом в течение срока полезного использования актива или срока аренды в зависимости от того, какой из них закончится раньше. Если у Группы существует достаточная степень уверенности в исполнении опциона на покупку, Группа амортизирует актив в форме права пользования в течение срока полезного использования базового актива. Группа рассчитывает амортизацию активов в форме права пользования линейным методом в течение оценочного срока их полезного использования, а именно:

	<b>Срок полезного использования (кол-во лет)</b>
Грузовые автомобили	4 – 5
Полуприцепы	6 – 10
Офисные помещения	5
Легковые автомобили	3 – 5
Прочие основные средства	1 – 5

**Нематериальные активы.** Нематериальные активы Группы имеют конечный срок полезного использования и, в основном, включают капитализированное программное обеспечение, торговые марки и лицензии на компьютерное программное обеспечение.

Приобретенные лицензии на компьютерное программное обеспечение и торговые марки капитализируются в сумме затрат, понесенных на их приобретение и внедрение.

Затраты на разработку, непосредственно связанные с идентифицируемым и уникальным программным обеспечением, контролируемым Группой, отражаются как нематериальные активы, если ожидается, что сумма дополнительных экономических выгод превысит затраты.

Капитализированные затраты включают расходы на вознаграждение разработчиков программного обеспечения Группы и надлежащую долю накладных расходов. Все прочие затраты, связанные с программным обеспечением (например, его обслуживанием), отражаются в составе расходов по мере их возникновения.

Нематериальные активы амортизируются линейным методом в течение срока их полезного использования:

	<b>Срок полезного использования (кол-во лет)</b>
Торговые марки	2 – 10
Лицензии на программное обеспечение	1 – 4
Капитализированные внутренние затраты на разработку программного обеспечения	2 – 4

В случае обесценения балансовая стоимость нематериальных активов списывается до наибольшей из двух величин: ценности их использования или справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие.



### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Обесценение нефинансовых активов.** Основные средства и нематериальные активы, подлежащие амортизации, тестируются на предмет обесценения в тех случаях, когда имеют место какие-либо события или изменения обстоятельств, которые свидетельствуют о том, что их балансовая стоимость не может быть возмещена. Убыток от обесценения признается в размере превышения балансовой стоимости актива над его возмещаемой стоимостью. Возмещаемая стоимость представляет собой справедливую стоимость актива за вычетом затрат на выбытие или ценность его использования, в зависимости от того, какая из этих сумм выше. Для определения величины обесценения активы объединяются в наименьшие идентифицируемые группы активов, которые генерируют приток денежных средств, в значительной степени независимый от притока денежных средств от других активов или групп активов (единицы, генерирующие денежные потоки). Обесценение нефинансовых активов, отраженное в прошлые периоды, анализируется с точки зрения возможного восстановления на каждую отчетную дату.

#### **Финансовые инструменты – основные подходы к оценке**

Справедливая стоимость – это цена, которая может быть получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении обычной операции между участниками рынка на дату оценки. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости является рыночная котировка на активном рынке. Активный рынок – это рынок, на котором операции с активом или обязательством проводятся с достаточной частотой и в достаточном объеме, позволяющем получать информацию об оценках на постоянной основе.

Справедливая стоимость финансовых инструментов, обращающихся на активном рынке, оценивается как сумма, полученная при умножении рыночной котировки на отдельный актив или обязательство на количество инструментов, удерживаемых Группой. Так обстоит дело даже в том случае, если обычный суточный торговый оборот рынка недостаточен для поглощения того количества активов и обязательств, которое имеется у организации, а размещение заказов на продажу позиций в отдельной операции может повлиять на рыночную котировку.

Модели оценки, такие как модель дисконтированных денежных потоков, а также модели, основанные на данных аналогичных операций, совершаемых на рыночных условиях, или рассмотрение финансовых данных объекта инвестиций используются для определения справедливой стоимости финансовых инструментов, для которых недоступна рыночная информация о цене сделок. Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (i) к 1 Уровню относятся оценки по рыночным котировкам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (ii) ко 2 Уровню – полученные с помощью моделей оценки, в которых все используемые значительные исходные данные, которые либо прямо (к примеру, цена), либо косвенно (к примеру, рассчитанные на базе цены) являются наблюдаемыми для актива или обязательства, и (iii) оценки 3 Уровня, которые являются оценками, не основанными исключительно на наблюдаемых рыночных данных (т.е. для оценки требуется значительный объем ненаблюдаемых исходных данных).

*Затраты по сделке* являются дополнительными затратами, непосредственно относящимися к приобретению, выпуску или выбытию финансового инструмента. Дополнительные затраты – это затраты, которые не были бы понесены, если бы сделка не состоялась. Затраты по сделке включают вознаграждение и комиссионные, уплаченные агентам (включая работников, выступающих в качестве торговых агентов), консультантам, брокерам и дилерам, сборы, уплачиваемые регулирующим органам и фондовым биржам, а также налоги и сборы, взимаемые при передаче собственности. Затраты по сделке не включают премии или дисконты по долговым обязательствам, затраты на финансирование, внутренние административные расходы или расходы на хранение.

*Амортизированная стоимость* представляет величину, в которой финансовый инструмент был оценен при первоначальном признании, за вычетом выплат в погашение основной суммы долга, уменьшенную или увеличенную на величину начисленных процентов, а для финансовых активов – за вычетом любого оценочного резерва под ожидаемые кредитные убытки (ОКУ). Нарощенные проценты включают амортизацию отложенных при первоначальном признании затрат по сделке, а также любых премий или дисконта от суммы погашения с использованием метода эффективной процентной ставки.

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

Наращенные процентные доходы и наращенные процентные расходы, включая наращенный купонный доход и амортизированный дисконт или премию (включая отложенную при предоставлении комиссию, при наличии таковой), не показываются отдельно, а включаются в балансовую стоимость соответствующих статей консолидированного отчета о финансовом положении.

**Метод эффективной процентной ставки** – это метод распределения процентных доходов или процентных расходов в течение соответствующего периода с целью обеспечения постоянной процентной ставки в каждом периоде (эффективной процентной ставки) на балансовую стоимость инструмента. Эффективная процентная ставка – это ставка, применяемая при точном дисконтировании расчетных будущих денежных платежей или поступлений (не включая будущие кредитные потери) на протяжении ожидаемого времени существования финансового инструмента или, где это уместно, более короткого периода до валовой балансовой стоимости финансового инструмента. Эффективная процентная ставка используется для дисконтирования денежных потоков по инструментам с плавающей ставкой до следующей даты изменения процента, за исключением премии или дисконта, которые отражают кредитный спрэд по плавающей ставке, указанной для данного инструмента, или по другим переменным факторам, которые устанавливаются независимо от рыночного значения. Такие премии или дисконты амортизируются на протяжении всего ожидаемого срока обращения инструмента. Расчет приведенной стоимости включает все вознаграждения и суммы, выплаченные или полученные сторонами по договору, составляющие неотъемлемую часть эффективной процентной ставки. Для активов, являющихся приобретенными или созданными кредитно-обесцененными (РОСІ) финансовыми активами при первоначальном признании, эффективная процентная ставка корректируется с учетом кредитного риска, т.е. рассчитывается на основе ожидаемых денежных потоков при первоначальном признании, а не на базе контрактных денежных потоков.

**Первоначальное признание финансовых инструментов.** Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, первоначально признаются по справедливой стоимости, скорректированной на затраты по сделке. Наилучшим подтверждением справедливой стоимости при первоначальном признании является цена сделки. Прибыль или убыток при первоначальном признании учитываются только в том случае, если есть разница между справедливой ценой и ценой сделки, подтверждением которой могут служить другие наблюдаемые на рынке текущие сделки с тем же инструментом или модель оценки, которая в качестве базовых данных использует только данные наблюдаемых рынков. После первоначального признания в отношении финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости, и инвестиций в долговые инструменты, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, признается оценочный резерв под ОКУ, что приводит к признанию бухгалтерского убытка сразу после первоначального признания актива.

**Классификация и последующая оценка финансовых активов: категории оценки.** Группа классифицирует финансовые активы, используя следующие категории оценки:

- оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток;
- оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход;
- оцениваемые по амортизированной стоимости.

Классификация и последующая оценка долговых финансовых активов зависит от: (i) бизнес-модели Группы для управления соответствующим портфелем активов и (ii) характеристик денежных потоков по активу.

Активы впоследствии оцениваются по амортизированной стоимости только если одновременно выполняются оба условия: (i) целью удержания финансовых активов в рамках бизнес-модели является только удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков; и (ii) условия договора приводят в определенные даты к возникновению денежных потоков, которые представляют собой исключительно выплаты основного долга и процентов по основной сумме задолженности.

### **3 Основные положения учетной политики (продолжение)**

Активы впоследствии оцениваются по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, если выполняются оба из следующих условий: (i) финансовые активы удерживаются в рамках бизнес-модели, целью которой является как получение предусмотренных договором денежных потоков, так и денежных потоков, возникающих в результате продажи активов; и (ii) условия договора приводят в определенные даты к возникновению денежных потоков, которые представляют собой исключительно выплаты основного долга и процентов по основной сумме задолженности.

В общем случае, финансовые активы, которые не удовлетворяют вышеприведенным условиям оценки по амортизированной стоимости или справедливой стоимости через прочий совокупный доход, относятся к категории «прочих» и оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

По состоянию на 31 декабря 2022 г. и 2021 г. Группа не обладала финансовыми активами, оцениваемыми по справедливой стоимости через прибыль или убыток и справедливой стоимости через прочий совокупный доход.

Покупка и продажа финансовых активов, поставка которых должна производиться в сроки, установленные законодательством или обычаями делового оборота для данного рынка (покупка и продажа «на стандартных условиях»), отражаются на дату заключения сделки, то есть на дату, когда Группа обязуется купить или продать финансовый актив. Все другие операции по приобретению признаются, когда Группа становится стороной договора в отношении данного финансового инструмента.

#### **Обесценение финансовых активов: оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки.**

На основании прогнозов Группа оценивает ожидаемые кредитные убытки, связанные с долговыми инструментами, оцениваемыми по амортизированной стоимости и по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, и с рисками, возникающими в связи с обязательствами по предоставлению кредитов и договорами финансовой гарантии. Группа оценивает ожидаемые кредитные убытки и признает оценочный резерв под кредитные убытки на каждую отчетную дату. Оценка ожидаемых кредитных убытков отражает: (i) непредвзятую и взвешенную с учетом вероятности сумму, определенную путем оценки диапазона возможных результатов, (ii) временную стоимость денег и (iii) всю обоснованную и подтверждаемую информацию о прошлых событиях, текущих условиях и прогнозируемых будущих экономических условиях, доступную на отчетную дату без чрезмерных затрат и усилий.

**Списание финансовых активов.** Финансовые активы списываются целиком или частично, когда Группа исчерпала все практические возможности по их взысканию и пришла к заключению о необоснованности ожиданий относительно возмещения таких активов. Списание представляет прекращение признания. Группа может списать финансовые активы, в отношении которых еще предпринимаются меры по принудительному взысканию, когда Группа пытается взыскать суммы задолженности по договору, хотя у нее нет обоснованных ожиданий относительно их взыскания.

**Прекращение признания финансовых активов.** Группа прекращает признание финансовых активов, (а) когда эти активы погашены или срок действия прав на денежные потоки, связанных с этими активами, истек, или (б) Группа передала права на денежные потоки от финансовых активов или заключила соглашение о передаче, и при этом (i) также передала практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, или (ii) ни передала, ни сохранила практически все риски и вознаграждения, связанные с владением этими активами, но утратила право контроля в отношении данных активов. Контроль сохраняется, если контрагент не имеет практической возможности полностью продать актив несвязанной третьей стороне без введения ограничений на продажу.

#### **Финансовые обязательства классифицируются как:**

- финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток;
- прочие финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости, включающие кредиты и займы, торговую и прочую дебиторскую задолженность.

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Финансовые обязательства, отнесенные к категории оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.** Группа может определить некоторые обязательства как оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток при первоначальном признании. Прибыли и убытки по таким обязательствам представляются в составе прибыли или убытка, кроме суммы изменений в справедливой стоимости, которая связана с изменениями кредитного риска по данному обязательству (определяется как сумма, которая не относится к изменениям рыночных условий, в результате которых возникает рыночный риск), которое отражено в прочем совокупном доходе и впоследствии не реклассифицируется в прибыль или убыток. По состоянию на 31 декабря 2022 г. и 2022 г. у Группы отсутствовали финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

**Первоначальное признание финансовых обязательств.** Все финансовые обязательства первоначально отражаются по справедливой стоимости за вычетом понесенных затрат по сделке (за исключением финансовых обязательств, оцениваемых по справедливой стоимости через консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе).

**Прекращение признания финансовых обязательств.** Признание финансовых обязательств прекращается в случае их погашения (т.е. когда выполняется или прекращается обязательство, указанное в договоре, или истекает срок его исполнения).

Разница между балансовой стоимостью финансового обязательства (или части финансового обязательства), погашенного или переданного другой стороне, и стоимостью погашения, включая любые переданные неденежные активы и принятые обязательства, признается в составе прибыли или убытка. Все ранее признанные компоненты прочего совокупного дохода, относящиеся к данному финансовому обязательству, также включаются в финансовый результат и признаются в составе прибылей и убытков за отчетный период.

**Взаимозачет финансовых инструментов.** Финансовые активы и обязательства взаимозачитываются, и в консолидированном отчете о финансовом положении отражается чистая величина только в тех случаях, когда существует юридически установленное право произвести взаимозачет отраженных сумм, а также намерение либо произвести взаимозачет, либо одновременно реализовать актив и урегулировать обязательство. Рассматриваемое право на взаимозачет (а) не должно зависеть от возможных будущих событий и (б) должно иметь юридическую возможность осуществления при следующих обстоятельствах: (i) в ходе осуществления обычной финансово-хозяйственной деятельности, (ii) при невыполнении обязательства по платежам (события дефолта) и (iii) в случае несостоятельности или банкротства.

**Денежные средства и эквиваленты денежных средств.** Денежные средства и эквиваленты денежных средств включают денежные средства в кассе, средства на банковских счетах до востребования и другие краткосрочные высоколиквидные инвестиции с первоначальным сроком погашения по договору не более трех месяцев. Денежные средства и эквиваленты денежных средств отражаются по амортизированной стоимости, так как (i) они удерживаются для получения предусмотренных договором денежных потоков и эти денежные потоки представляют собой исключительно законотворчеством (например, положения о конвертации долга в собственный капитал в некоторых странах), не влияют на результаты SPPI-теста, за исключением случаев, когда они включены в условия договора и применялись бы, даже если бы впоследствии законодательство изменилось.

**Факторинг дебиторской задолженности.** Торговая дебиторская задолженность может быть продана по факторинговому соглашению с правом или без права регресса. По договорам факторинга с регрессом Группа сохраняет за собой контроль и все риски и выгоды, связанные с правом собственности на актив, дебиторская задолженность, отданная на факторинг, в полном объеме входит в состав торговой и прочей дебиторской задолженности. По договорам факторинга без регресса Группа передает все риски и выгоды от дебиторской задолженности факторинговым компаниям, поэтому признание дебиторской задолженности прекращается в момент поступления денежных средств от факторов.

Факторинговая комиссия признается в консолидированном отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе в составе финансовых расходов.

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Торговая и прочая дебиторская задолженность.** Торговая и прочая дебиторская задолженность первоначально учитываются по справедливой стоимости, а затем по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной процентной ставки.

**Торговая и прочая кредиторская задолженность.** Торговая кредиторская задолженность начисляется по факту исполнения контрагентом своих договорных обязательств и учитывается первоначально по справедливой стоимости, а затем по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

**Факторинг кредиторской задолженности.** В 2021 г. Группа подписала договоры факторинга, позволяющие удлинить отсрочку платежа по кредиторской задолженности. После рассмотрения условий соглашений Группа пришла к выводу, что факторинговые соглашения с поставщиками представляют собой соглашения о финансировании и представила их в составе строки «Кредиты и займы» в краткосрочной части консолидированного отчета о финансовом положении. Проценты за пользование факторингом отражаются в составе финансовых расходов. Изменения в остатках по факторингу кредиторской задолженности отражены в финансовом денежном потоке консолидированного отчета о движении денежных средств.

**Кредиты и займы.** Кредиты и займы первоначально учитываются по справедливой стоимости за вычетом произведенных затрат по сделке, а затем по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

**Обязательства по аренде.** Обязательства, возникающие по договорам аренды, первоначально оцениваются по приведенной стоимости. Арендные обязательства включают чистую приведенную стоимость следующих арендных платежей:

- фиксированных платежей (включая, по существу, фиксированные платежи) за вычетом стимулирующих платежей по аренде к получению;
- переменного арендного платежа, который зависит от индекса или ставки, первоначально оцениваемого с использованием индекса или ставки на дату начала аренды;
- цены исполнения опциона на покупку, при условии, что у Группы есть достаточная уверенность в исполнении данного опциона.

Арендные платежи дисконтируются с использованием процентной ставки, заложенной в договоре аренды. Если эту ставку нельзя легко определить, что, как правило, имеет место в случае договоров аренды, имеющих у Группы, Группа использует ставку привлечения дополнительных заемных средств – это ставка, по которой Группа могла бы привлечь на аналогичный срок и при аналогичном обеспечении заемные средства, необходимые для получения актива со стоимостью, аналогичной стоимости актива в форме права пользования в аналогичных экономических условиях.

Для определения ставки привлечения дополнительных заемных средств Группа использует в качестве исходной информацию о недавно полученном от третьей стороны Группой финансировании и корректирует ее с учетом изменения в условиях финансирования за период с момента получения финансирования от третьей стороны.

Группа подвержена риску возможного увеличения переменных арендных платежей, которые зависят от индекса или ставки, которое не отражается в арендном обязательстве, пока не вступит в силу. Когда изменения арендных платежей, которые зависят от индекса или ставки, вступают в силу, проводится переоценка обязательства по аренде с корректировкой стоимости актива в форме права пользования.

Арендные платежи разделяются на основную сумму обязательств и финансовые расходы. Финансовые расходы отражаются в прибыли или убытке в течение всего периода аренды с тем, чтобы обеспечить постоянную периодическую процентную ставку по непогашенному остатку обязательства за каждый период.

Платежи по краткосрочной аренде оборудования и транспортных средств и аренде любых активов с низкой стоимостью признаются линейным методом как расходы в составе прибыли или убытка. Краткосрочная аренда представляет собой договор аренды сроком не более 12 месяцев.

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Налог на прибыль.** Налог на прибыль отражается в консолидированной финансовой отчетности в соответствии с требованиями законодательства, действующего или, по существу, действующего на конец отчетного периода. Расходы и доходы по налогу на прибыль включают текущий и отложенный налоги и признаются в прибыли или убытке за год, если только они не должны быть отражены в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в связи с тем, что относятся к операциям, отражаемым также в составе прочего совокупного дохода либо непосредственно в капитале в том же или в каком-либо другом отчетном периоде.

Текущий налог представляет собой сумму, которая, как ожидается, будет уплачена налоговым органам (возмещена за счет бюджета) в отношении налогооблагаемой прибыли или убытка за текущий и предыдущие периоды. Налогооблагаемые прибыли или убытки рассчитываются на основании бухгалтерских оценок, если консолидированная финансовая отчетность утверждается до подачи соответствующих налоговых деклараций. Налоги, отличные от налога на прибыль, отражаются в составе операционных расходов.

Отложенный налог на прибыль начисляется балансовым методом обязательств в отношении перенесенного на будущие периоды налогового убытка и временных разниц, возникающих между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в консолидированной финансовой отчетности. В соответствии с исключением, существующим для первоначального признания, отложенные налоги не признаются в отношении временных разниц, возникающих при первоначальном признании актива или обязательства по операциям, не связанным с объединениями бизнеса, если таковые не оказывают влияния ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль. Балансовая величина отложенного налога рассчитывается с использованием ставок налога, действующих или, по существу, действующих на конец отчетного периода и которые, как ожидается, будут применяться к периоду восстановления временных разниц или использования налогового убытка, перенесенного на будущие периоды.

Отложенные налоговые активы в отношении вычитаемых временных разниц и перенесенных на будущие периоды налоговых убытков признаются только в той мере, в которой существует вероятность восстановления временных разниц и получения в будущем достаточной налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть использованы вычитаемые временные разницы.

Зачет отложенных налоговых активов и обязательств возможен, когда в законодательстве предусмотрено право зачета текущих налоговых активов и обязательств, и когда отложенные налоговые активы и обязательства относятся к налогу на прибыль, начисляемому одним и тем же налоговым органом одному и тому же налогооблагаемому лицу, либо разным налогооблагаемым лицам при том, что существует намерение произвести расчеты путем взаимозачета. Отложенные налоговые активы могут быть зачтены против отложенных налоговых обязательств только в рамках каждой отдельной организации Группы.

Группа контролирует восстановление временных разниц, относящихся к налогам на дивиденды дочерних организаций или к прибылям от их продажи. Группа не отражает отложенные налоговые обязательства по таким временным разницам кроме случаев, когда руководство ожидает восстановление временных разниц в обозримом будущем.

**Налог на добавленную стоимость.** Налог на добавленную стоимость, относящийся к выручке от реализации, подлежит уплате в бюджет на более раннюю из двух дат: (а) дату получения сумм дебиторской задолженности от клиентов или (б) дату отгрузки (передачи) товаров или услуг клиентам. НДС, уплаченный при приобретении товаров и услуг, обычно подлежит возмещению путем зачета против НДС, начисленного с выручки от реализации, по получении счета-фактуры продавца. Налоговые органы разрешают расчеты по НДС на нетто-основе. НДС к уплате и НДС к возмещению раскрывается в консолидированном отчете о финансовом положении в развернутом виде в составе активов и обязательств. При создании резерва под ожидаемые кредитные убытки убыток от обесценения отражается на полную сумму задолженности, включая НДС.

**Запасы.** Запасы учитываются по наименьшей из двух величин: фактической стоимости и чистой возможной цены продажи. При отпуске запасов в производство и ином выбытии их оценка производится по методу средневзвешенной стоимости. Чистая возможная цена продажи – это расчетная продажная цена в ходе обычной деятельности за вычетом расчетных затрат на завершение производства и расчетных затрат, которые необходимо понести для продажи.

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Предоплата.** Предоплата отражается в консолидированной финансовой отчетности по фактическим затратам за вычетом резерва под обесценение. Предоплата классифицируется как долгосрочная, если ожидаемый срок получения товаров или услуг, относящихся к ней, превышает один год, или если предоплата относится к активу, который будет отражен в учете как внеоборотный при первоначальном признании. Сумма предоплаты за приобретение актива включается в его балансовую стоимость при получении Группой контроля над этим активом и наличии вероятности того, что будущие экономические выгоды, связанные с ним, будут получены Группой. Прочая предоплата списывается на прибыль или убыток при получении товаров или услуг, относящихся к ней. Если имеется признак того, что активы, товары или услуги, относящиеся к предоплате, не будут получены, балансовая стоимость предоплаты подлежит списанию, и соответствующий убыток от обесценения отражается в прибыли или убытке за год.

**Акционерный капитал.** Обыкновенные акции отражаются как капитал. Дополнительные затраты, непосредственно относящиеся к выпуску новых акций, отражаются в составе капитала как уменьшение (за вычетом налога) суммы, полученной от выпуска. Сумма превышения справедливой стоимости полученных средств над номинальной стоимостью выпущенных акций отражается в капитале как эмиссионный доход.

**Дивиденды.** Дивиденды отражаются как обязательства и вычитаются из суммы капитала в том периоде, в котором они были объявлены и одобрены. Информация о дивидендах, объявленных после отчетной даты, но до даты утверждения консолидированной финансовой отчетности, раскрывается в примечании «События после окончания отчетного периода». Распределение прибыли и ее прочие расходования осуществляются на основе бухгалтерской отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями российского законодательства. В соответствии с требованиями российского законодательства распределение прибыли осуществляется на основе чистой прибыли текущего года по бухгалтерской отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями российского законодательства.

**Резервы под обязательства и отчисления.** Резервы под обязательства и отчисления представляют собой обязательства нефинансового характера с неопределенным сроком исполнения или величиной. Они начисляются, если Группа вследствие какого-либо прошлого события имеет существующие (юридические или конклюдентные) обязательства, для урегулирования которых с большой степенью вероятности потребуются выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды, и величину обязательства можно оценить в денежном выражении с достаточной степенью надежности. Резервы оцениваются по приведенной стоимости расходов, которые, как ожидается, потребуются для погашения обязательства, с использованием ставки до налогообложения, которая отражает текущие рыночные оценки временной стоимости денег и рисков, связанных с данным обязательством. Увеличение резерва с течением времени относится на процентные расходы в составе финансовых расходов.

Обязательства по уплате обязательных платежей и сборов, таких, как налоги, отличные от налога на прибыль, и пошлины, отражаются при наступлении обязывающего события, приводящего к возникновению обязанности уплаты таких платежей в соответствии с законодательством, даже если расчет таких обязательных платежей основан на данных периода, предшествующего периоду возникновения обязанности их уплаты. В случае оплаты обязательного платежа до наступления обязывающего события признается предоплата.

В тех случаях, когда Группа ожидает возмещения затрат по резерву, например, по договору страхования, сумма возмещения отражается как отдельный актив, при условии, что получение такого возмещения практически бесспорно.

**Признание выручки.** Выручка – это доход, возникающий в ходе обычной деятельности Группы. Выручка признается в размере цены сделки. Цена сделки представляет собой возмещение, право на которое Группа ожидает получить в обмен на передачу контроля над обещанными товарами или услугами покупателю, без учета сумм, получаемых от имени третьих сторон. Выручка признается за вычетом скидок, возвратов и налога на добавленную стоимость.

### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

Выручка по договорам с покупателями классифицируется так, как представлено ниже.

*Монополия.Тракинг (услуги перевозки грузов собственным парком техники).* Группа предоставляет заказчикам услуги тракинга без привлечения субподрядчиков. Группа несет ответственность за доставку товара в надлежащем состоянии в соответствующее время и место с момента погрузки до момента принятия товара грузополучателем в пункте назначения. Выручка от таких услуг признается в том отчетном периоде, в котором эти услуги были оказаны, на основании фактического процента завершения исполнения услуги, определяемого на основе километража перевозки груза на отчетную дату.

*Монополия.Грузы (услуги перевозки грузов посредством привлеченного парка техники третьих сторон).* Монополия.Грузы предоставляет услуги перевозки грузов Группой с использованием парка техники субподрядчиков. Группа оказывает услуги по договорам с фиксированной ценой. Выручка от данного вида услуг признается в полном объеме в том отчетном периоде, в котором эти услуги были оказаны, на основании фактического процента завершения исполнения услуги, определяемого на основе километража перевозки груза на отчетную дату.

Дебиторская задолженность признается в момент оказания услуг, поскольку именно в этот момент времени вознаграждение является безусловным и до наступления срока платежа лишь требуется определенное время.

Если Группа осуществляет деятельность путем передачи услуг клиенту до того, как клиент выплатит вознаграждение или до того, как наступит срок платежа, договор представляется в составе «активов по договорам с покупателями». Активы по договорам с покупателями представляют собой право Группы на вознаграждение в обмен на предоставленные услуги. Группа представляет такие активы в составе статьи «торговая и прочая дебиторская задолженность» в консолидированном отчете о финансовом положении и оценивает их на предмет обесценения в соответствии с МСФО (IFRS) 9. Группа реклассифицирует активы по договорам с покупателями в состав торговой дебиторской задолженности, когда право Группы на получение вознаграждения становится безусловным.

*Монополия.Топливо.* Доходы от перепродажи топлива признаются в момент передачи рисков и выгод от владения топливом, как правило, когда топливо отгружается клиенту на заправочной станции. Группа выступает в качестве посредника между поставщиками топлива и конечными потребителями. Однако клиенты Группы имеют договорные отношения только с Группой, Группа несет кредитный риск, контролирует поток поступлений и платежей, а также независима в собственной ценовой политике. Таким образом, выручка от перепродажи топлива признается в полном объеме, так же, как и соответствующие расходы, включенные в себестоимость продаж.

Продажа товара признается в момент передачи контроля над товаром, т. е. когда товар поставлен клиенту, клиент имеет полную свободу действий в отношении товара, и отсутствуют какие-либо невыполненные обязательства, которые могли бы повлиять на принятие товара клиентом.

*Монополия.Бизнес.* Услуги перевозок посредством привлеченного парка техники индивидуальных предпринимателей и доходы от перепродажи им топлива. Выручка по данным видам услуг признается аналогично выручке в сегментах Монополия.Грузы и Монополия.Топливо. Арендные платежи, полученные от индивидуальных предпринимателей за пользование транспортными средствами, исключаются из состава выручки Группы, и, вместо этого, уменьшают стоимость оказываемых перевозчиками транспортных услуг.

**Компоненты финансирования.** Группа не предполагает заключение договоров, в которых период между передачей обещанных товаров или услуг покупателю и оплатой их покупателем превышает один год. Следовательно, Группа не корректирует цены сделки на влияние временной стоимости денег.

**Вознаграждения работникам.** Начисление заработной платы, взносов в Пенсионный фонд Российской Федерации и Фонд социального страхования, оплачиваемого ежегодного отпуска и отпуска по болезни и премий проводится в том году, когда услуги, определяющие данные виды вознаграждения, были оказаны работниками Группы. Группа не имеет каких-либо правовых или вытекающих из сложившейся деловой практики обязательств по выплате пенсий или аналогичных выплат, сверх платежей по государственному плану с установленными взносами.



### 3 Основные положения учетной политики (продолжение)

**Сегментная отчетность.** Отчетность по операционным сегментам составляется в соответствии с внутренней отчетностью, представляемой руководителю Группы, отвечающему за операционные решения. Руководитель Группы, отвечающий за операционные решения, занимается распределением ресурсов и проводит оценку операционных сегментов (см. Примечание 6).

### 4 Важные оценочные значения и суждения в применении учетной политики

Группа производит бухгалтерские оценки и допущения, которые воздействуют на отражаемые в консолидированной финансовой отчетности суммы и на балансовую стоимость активов и обязательств в следующем финансовом году. Бухгалтерские оценки и суждения подвергаются постоянному анализу и основаны на прошлом опыте руководства и других факторах, в том числе на ожиданиях относительно будущих событий, которые считаются обоснованными в сложившихся обстоятельствах. В процессе применения учетной политики руководство также использует профессиональные суждения, помимо связанных с бухгалтерскими оценками. Профессиональные суждения, которые оказывают наиболее значительное влияние на суммы, отраженные в консолидированной финансовой отчетности, и бухгалтерские оценки, которые могут привести к необходимости существенной корректировки балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, включают следующие:

**Налоговое законодательство.** Российское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные толкования (см. Примечание 23).

**Первоначальное признание операций со связанными сторонами.** В ходе своей обычной деятельности Группа проводит операции со связанными сторонами. В соответствии с МСФО (IFRS) 9, финансовые инструменты должны первоначально отражаться по справедливой стоимости. При отсутствии активного рынка для таких операций для того, чтобы определить, осуществлялись операции по рыночным или нерыночным процентным ставкам, используются профессиональные суждения. Основанием для суждения является ценообразование на аналогичные виды операций с несвязанными сторонами и анализ эффективной процентной ставки. Условия в отношении операций со связанными сторонами отражены в Примечании 7.

**Признание выручки.** Группа предоставляет услуги грузоперевозок посредством собственного парка техники или посредством парка техники третьих сторон, привлеченного через платформу «Грузы». В обоих случаях клиенты взаимодействуют только с Группой. Группа взимает полную плату со своих клиентов за оказанные услуги, включая плату за транспортировку третьими сторонами. Однако существуют определенные характеристики, указывающие на то, что Группа выступает в качестве агента в случае привлечения субподрядчиков для осуществления перевозок. В частности, клиент может быть информирован, что перевозка осуществляется с использованием привлеченного парка техники, также некоторые клиенты требуют, чтобы перевозка осуществлялась только собственным парком техники Группы. Риск доставки грузов перед клиентом несет Группа, тем не менее часть ответственности может быть переложена на субподрядчиков. Также Группа несет кредитные риски, поскольку она контролирует поступления платежей, независима в собственной ценовой политике и вправе определять, будут перевозки осуществляться собственным или привлеченным парком техники.

Руководство считает, что Группа выступает в качестве принципала в этих соглашениях независимо от парка транспортных средств, используемых при транспортировке, таким образом Группа учитывает поступления от клиентов в качестве выручки от продаж. Расходы третьих сторон включены в стоимость «транспортных услуг». Если бы стоимость транспортных услуг, предоставляемых третьими сторонами, была исключена как из состава выручки, так и из состава расходов, то выручка от услуг, оказанных через платформу «Грузы» и стоимость транспортных услуг третьих сторон снизились бы на 8 501 043 тыс. руб. за год, закончившийся 31 декабря 2022 г. (2021 г.: снизились бы на 6 789 507 тыс. руб.)

#### 4 Важные оценочные значения и суждения в применении учетной политики (продолжение)

Группа перепродает топливо своим клиентам через заправочные станции различных поставщиков топлива. Клиенты имеют договорные отношения и взаимодействуют только с Группой. Группа взимает полную стоимость услуг со своих клиентов. Однако существуют определенные характеристики, указывающие на то, что Группа действует как агент. В частности, Группа не несет инвентарный риск, поскольку риски и выгоды от владения топливом передаются от поставщика топлива Группе и далее конечному потребителю одновременно при отгрузке топлива на заправочной станции. Конечные поставщики топлива также известны клиентам. Однако Группа несет кредитный риск, поскольку она контролирует поступления платежей, независима в собственной ценовой политике и использует собственную ИТ-платформу для управления ценами топлива, устанавливаемыми для её клиентов, а также для управления предоставляемыми им кредитными лимитами.

Руководство считает, что Группа выступает в качестве принципала в этих соглашениях, таким образом Группа учитывает поступления от клиентов в качестве выручки от продаж. Стоимость перепроданного топлива включена в «стоимость горюче-смазочных материалов». Если бы стоимость перепроданного топлива была исключена как из состава выручки, так и из состава расходов, то выручка от перепродажи топлива и себестоимость продаж снизились бы на 14 226 432 тыс. руб. за год, закончившийся 31 декабря 2022 г. (2021 г.: снизились бы на 11 773 917 тыс. руб.).

**Отражение передачи в аренду транспортных средств.** В 2020 г. Группа начала развивать новое направление деятельности – услуги грузоперевозок на платформе “Грузы” с использованием парка лояльных перевозчиков-индивидуальных предпринимателей. Для привлечения индивидуальных предпринимателей к сотрудничеству Группа предлагает им транспортные средства в аренду с последующим выкупом.

Руководство считает, что с момента передачи транспортных средств в аренду и до их полного выкупа, контроль над активами остается у Группы. В связи с этим, транспортные средства до момента выкупа отражаются на балансе у Группы. Арендные платежи, полученные от индивидуальных предпринимателей, уменьшают затраты Группы на транспортные услуги перевозчиков. Выкупные платежи, полученные за будущие транспортные средства, отражаются в составе предоплат, полученных от покупателей.

#### 5 Применение новых или пересмотренных стандартов и разъяснений

**Прочие новые стандарты и интерпретации.** Перечисленные пересмотренные стандарты стали обязательными для Группы с 1 января 2022 г., но не оказали существенного воздействия на Группу либо не применялись Группой:

- «Выручка, полученная до начала предполагаемого использования актива, Обременительные договоры – стоимость выполнения договора» «Ссылка на Концептуальные основы» – поправки с ограниченной сферой применения к МСФО (IAS) 16, МСФО (IAS) 37 и МСФО (IFRS) 3, и Ежегодные усовершенствования МСФО за 2018-2020 гг., касающиеся МСФО (IFRS) 1, МСФО (IFRS) 9, МСФО (IFRS) 16 и МСФО (IAS) 41 (выпущены 14 мая 2020 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2022 г. или после этой даты);
- «Уступки по аренде, связанные с COVID-19» – Поправки к МСФО (IFRS) 16 (выпущены 31 марта 2021 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 апреля 2021 года или после этой даты). Поправка продлила срок действия освобождения, предоставленного Поправкой к МСФО (IFRS) 16, выпущенной 28 мая 2020 г., с 30 июня 2021 г. по 30 июня 2022 г.). Группа не применяет предложенные упрощения.

Опубликован ряд новых стандартов и интерпретаций, которые являются обязательными для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 года или после этой даты, и которые Группа не приняла досрочно. В настоящее время Группа оценивает применимость новых стандартов или изменений в международных стандартах финансовой отчетности, их влияние на консолидированную финансовую отчетность и сроки их применения Группой. Ожидается, что данные новые стандарты и разъяснения существенно не повлияют на консолидированную финансовую отчетность Группы, за исключением поправок к МСФО (IAS) 1, влияние которых в настоящее время анализируется Группой.

**5 Применение новых или пересмотренных стандартов и разъяснений (продолжение)**

- Поправки к МСФО (IFRS) 10 и МСФО (IAS) 28 – «Продажа или взнос активов в сделках между инвестором и его ассоциированной организацией или совместным предприятием» (выпущены 11 сентября 2014 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся с даты, которая будет определена Советом по МСФО, или после этой даты).
- Отложенный налог в отношении активов и обязательств, возникающих в результате одной и той же операции – Поправки к МСФО (IAS) 12 (выпущены 7 мая 2021 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты).
- Поправки к МСФО (IAS) 1 и Практические рекомендации по МСФО 2: «Раскрытие информации об учетной политике» (выпущены 12 февраля 2021 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты).
- Поправки к МСФО (IAS) 8 «Определение бухгалтерских оценок» (выпущены 12 февраля 2021 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты).
- МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования» (выпущен 18 мая 2017 г. и вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2021 г. или после этой даты, дата вступления в силу была впоследствии перенесена на 1 января 2023 г. Поправками к МСФО (IFRS) 17).
- Поправки к МСФО (IFRS) 17 и поправки к МСФО (IFRS) 4 (выпущены 25 июня 2020 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты).
- Вариант перехода для страховщиков, применяющих МСФО (IFRS) 17 – Поправки к МСФО (IFRS) 17 (выпущены 9 декабря 2021 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты).
- Классификация обязательств на долгосрочные и краткосрочные – Поправки к МСФО (IAS) 1 (выпущены 23 января 2020 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты. Дата вступления отложена до 1 января 2024 г., в соответствии с изменениями МСФО (IAS) 1).
- Классификация обязательств на краткосрочные и долгосрочные – перенос даты вступления в силу – Поправки к МСФО (IAS) 1 (выпущены 15 июля 2020 г. и вступают в силу в отношении годовых периодов, начинающихся 1 января 2023 г. или после этой даты. Дата вступления отложена до 1 января 2024 г., в соответствии с изменениями МСФО (IAS) 1).
- «Обязательства по аренде при продаже и обратной аренде» – Поправки к МСФО (IFRS) 16 (выпущены 22 сентября 2022 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2024 г. или после этой даты).
- Долгосрочные обязательства с условиями – Поправки к МСФО (IAS) 1 (выпущены 31 октября 2022 г. и вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2024 г. или после этой даты).

**6 Информация по сегментам**

Операционные сегменты представляют собой компоненты, осуществляющие хозяйственную деятельность, при этом они могут генерировать выручку или нести расходы, операционные результаты сегментов регулярно анализируются руководством, отвечающим за операционные решения, и для операционных сегментов имеется отдельная финансовая информация. Руководство, отвечающее за операционные решения, может быть представлено одним человеком или группой лиц, которые распределяют ресурсы и оценивают результаты деятельности организации. Функции руководства, отвечающего за операционные решения, выполняет ключевой управленческий персонал Группы.

Группа осуществляет деятельность в рамках четырех основных операционных сегментов:

- Монополия.Тракинг – услуги перевозки грузов собственным парком техники;
- Монополия.Грузы – услуги перевозки грузов посредством привлеченного парка техники третьих сторон;

**6 Информация по сегментам (продолжение)**

- Монополия.Топливо – услуги по перепродаже топлива;
- Монополия.Бизнес – услуги перевозки грузов посредством привлеченного парка перевозчиков-индивидуальных предпринимателей, а также услуги по перепродаже им топлива.

Ключевой управленческий персонал Группы рассматривает бизнес с двух точек зрения: по виду деятельности (транспортные услуги и перепродажа топлива) и по виду ресурсов, необходимых для осуществления перевозок (использование собственного парка техники – «Монополия.Тракинг», парка техники третьих сторон – «Монополия.Грузы», парка техники индивидуальных предпринимателей - «Монополия.Бизнес»). Руководство осуществляет контроль за операционными результатами своих бизнес-подразделений отдельно с целью принятия решения о распределении ресурсов и оценки эффективности работы.

Ключевой управленческий персонал Группы оценивает эффективность работы каждого сегмента на основе прибыли до вычета процентных расходов, налогов, амортизационных отчислений и убытков от обесценения (ЕБИТДА).

Информация по отчетным сегментам за год, закончившийся 31 декабря 2022 г., приводится в таблице ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Монополия. Тракинг</b>	<b>Монополия. Грузы</b>	<b>Монополия. Топливо</b>	<b>Монополия. Бизнес</b>	<b>Итого</b>
<b>Выручка по договорам с покупателями</b>	<b>5 997 295</b>	<b>7 485 768</b>	<b>13 800 283</b>	<b>3 337 394</b>	<b>30 620 740</b>
<b>Себестоимость продаж:</b>	<b>(4 736 936)</b>	<b>(6 824 446)</b>	<b>(13 440 121)</b>	<b>(2 630 247)</b>	<b>(27 631 750)</b>
Стоимость горюче-смазочных материалов	(1 851 399)	-	(13 403 640)	(822 792)	<b>(16 077 831)</b>
Транспортные услуги	-	(6 771 578)	-	(1 729 465)	<b>(8 501 043)</b>
Расходы на вознаграждение работникам	(1 389 116)	-	-	-	<b>(1 389 116)</b>
Материалы, ремонт и техническое обслуживание	(734 926)	-	-	(67 696)	<b>(802 622)</b>
Плата за пользование федеральными дорогами	(252 961)	-	-	-	<b>(252 961)</b>
Расходы на страхование	(164 922)	(46 694)	-	(9 309)	<b>(220 925)</b>
Платный проезд дорог	(97 204)	-	-	-	<b>(97 204)</b>
Налоги, кроме налога на прибыль	(38 561)	-	-	-	<b>(38 561)</b>
Расходы по краткосрочной аренде транспортных средств	(31 856)	-	-	-	<b>(31 856)</b>
Прочие расходы	(175 991)	(6 174)	(36 481)	(985)	<b>(219 631)</b>
<b>Общие и административные расходы:</b>	<b>(515 258)</b>	<b>(1 003 757)</b>	<b>(272 767)</b>	<b>(265 091)</b>	<b>(2 056 873)</b>
Расходы на вознаграждение работникам	(425 528)	(814 638)	(228 026)	(231 265)	<b>(1 699 457)</b>
Расходы на связь	(24 776)	(58 261)	(15 089)	(9 169)	<b>(107 295)</b>
Прочие расходы на персонал	(12 119)	(26 591)	(6 318)	(4 942)	<b>(49 970)</b>
Расходы на содержание офиса	(12 376)	(25 413)	(5 981)	(4 366)	<b>(48 136)</b>
Информационные, консультационные и прочие профессиональные услуги	(7 598)	(25 167)	(5 588)	(4 228)	<b>(42 581)</b>
Расходы по краткосрочной аренде помещений	(13 328)	(17 206)	(3 859)	(5 148)	<b>(39 541)</b>
Расходы на маркетинг	(4 537)	(11 727)	(2 512)	(2 136)	<b>(20 912)</b>
Расходы на ПО и лицензии	(1 461)	(4 673)	(1 061)	(722)	<b>(7 917)</b>
Прочие расходы	(13 535)	(20 081)	(4 333)	(3 115)	<b>(41 064)</b>
Прочие операционные доходы/(расходы)	(30 326)	(48 582)	(7 342)	39 065	<b>(47 185)</b>
Прибыль за вычетом убытка от выбытия основных средств	301 746	-	-	94 036	<b>395 782</b>
<b>Результаты деятельности сегмента (ЕБИТДА)</b>	<b>1 016 521</b>	<b>(391 017)</b>	<b>80 053</b>	<b>575 157</b>	<b>1 280 714</b>

## 6 Информация по сегментам (продолжение)

Информация по отчетным сегментам за год, закончившийся 31 декабря 2021 г., приводится в таблице ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	Монополия. Тракинг	Монополия. Грузы	Монополия. Топливо	Монополия. Бизнес	Итого
<b>Выручка по договорам с покупателями</b>	<b>6 946 242</b>	<b>6 199 771</b>	<b>11 622 608</b>	<b>1 911 995</b>	<b>26 680 616</b>
<b>Себестоимость продаж:</b>	<b>(5 214 957)</b>	<b>(5 733 117)</b>	<b>(11 298 095)</b>	<b>(1 640 068)</b>	<b>(23 886 237)</b>
Стоимость горюче-смазочных материалов	(2 150 777)	-	(11 298 095)	(475 822)	<b>(13 924 694)</b>
Транспортные услуги	-	(5 722 712)	-	(1 066 795)	<b>(6 789 507)</b>
Расходы на вознаграждение работникам	(1 649 252)	-	-	-	<b>(1 649 252)</b>
Материалы, ремонт и техническое обслуживание	(670 790)	-	-	(97 451)	<b>(768 241)</b>
Расходы по краткосрочной аренде транспортных средств	(32 015)	-	-	-	<b>(32 015)</b>
Плата за пользование федеральными дорогами	(317 726)	-	-	-	<b>(317 726)</b>
Расходы на страхование	(148 112)	(10 405)	-	-	<b>(158 517)</b>
Прочие расходы	(246 285)	-	-	-	<b>(246 285)</b>
<b>Общие и административные расходы:</b>	<b>(670 444)</b>	<b>(680 119)</b>	<b>(249 198)</b>	<b>(217 509)</b>	<b>(1 817 270)</b>
Расходы на вознаграждение работникам	(557 833)	(555 594)	(191 813)	(162 543)	<b>(1 467 783)</b>
Расходы на связь	(32 586)	(32 152)	(11 778)	(7 570)	<b>(84 086)</b>
Прочие расходы на персонал	(18 139)	(20 998)	(8 402)	(6 559)	<b>(54 098)</b>
Информационные, консультационные и прочие профессиональные услуги	(13 082)	(22 430)	(7 351)	(6 272)	<b>(49 135)</b>
Расходы на маркетинг	(2 849)	(3 351)	(12 946)	(20 590)	<b>(39 736)</b>
Расходы на содержание офиса	(11 734)	(12 669)	(6 133)	(4 335)	<b>(34 871)</b>
Расходы на ПО и лицензии	(14 149)	(10 214)	(5 629)	(4 591)	<b>(34 583)</b>
Расходы по краткосрочной аренде помещений	(9 727)	(13 504)	(2 156)	(1 725)	<b>(27 112)</b>
Прочие расходы	(10 345)	(9 207)	(2 990)	(3 324)	<b>(25 866)</b>
Прочие операционные доходы/(расходы)	(68 336)	(47 837)	(4 877)	(11 485)	<b>(132 535)</b>
Прибыль за вычетом убытка от выбытия основных средств	46 030	-	-	-	<b>46 030</b>
<b>Результаты деятельности сегмента (ЕБИТДА)</b>	<b>1 038 535</b>	<b>(261 302)</b>	<b>70 438</b>	<b>42 933</b>	<b>890 604</b>

**6 Информация по сегментам (продолжение)**

Сверка скорректированной сегментной прибыли EBITDA к чистому убытку приводится в таблице ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
<b>ЕБИТДА</b>	<b>1 280 714</b>	<b>890 604</b>
Амортизация основных средств	(154 432)	(138 827)
Амортизация нематериальных активов	(341 265)	(200 227)
Финансовые доходы	6 154	30 486
Финансовые расходы	(1 143 541)	(877 790)
Текущий налог на прибыль	(30 128)	(20 847)
Отложенный налог	39 051	59 931
<b>Чистый убыток</b>	<b>(343 447)</b>	<b>(256 670)</b>

**7 Расчеты и операции со связанными сторонами**

Стороны обычно считаются связанными, если они находятся под общим контролем, или одна из сторон имеет возможность контролировать другую сторону, или может оказывать значительное влияние на принимаемые ею решения по вопросам финансово-хозяйственной деятельности или осуществлять над ней совместный контроль. При рассмотрении взаимоотношений с каждой из возможных связанных сторон принимается во внимание экономическое содержание таких взаимоотношений, а не только их юридическая форма. «Прочие связанные стороны» преимущественно включают в себя конечных акционеров Группы и организации, контролируемые конечными акционерами Группы, которые не являются частью Группы.

В рамках своей обычной деятельности Группа заключает различные сделки и имеет остатки по взаиморасчетам со связанными сторонами. Существенные сделки осуществляются на коммерческой основе.

Остатки по операциям со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2022 г. представлены ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Материнская организация</b>	<b>Ключевой управленческий персонал</b>	<b>Прочие связанные стороны</b>	<b>Итого</b>
Валовая величина прочей дебиторской задолженности	-	40	4 011	<b>4 051</b>
Величина кредиторской задолженности	-	-	102 901	<b>102 901</b>
Обязательства по аренде	-	-	34 500	<b>37 150</b>
Займы выданные	-	2 650	-	-
Авансы, выданные под основные средства	-	-	74 167	<b>74 167</b>
Кредиты и займы	74 866	-	400 000	<b>474 866</b>

Статьи доходов и расходов по операциям со связанными сторонами за год, закончившийся 31 декабря 2022 г. представлены ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Материнская организация</b>	<b>Ключевой управленческий персонал</b>	<b>Прочие связанные стороны</b>	<b>Итого</b>
Выручка от перепродажи топлива	-	-	30	<b>30</b>
Процентные расходы	5 423	-	166 859	<b>169 425</b>
Коммунальные услуги	-	-	9 427	<b>9 427</b>

**7 Расчеты и операции со связанными сторонами (продолжение)**

Прочие права и обязательства по операциям со связанными сторонами, не учитываемые в составе консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2022 г. представлены ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Материнская организация</b>	<b>Ключевой управленческий персонал</b>	<b>Прочие связанные стороны</b>	<b>Итого</b>
Гарантии, полученные Группой на конец года	300 000	409 293	300 000	<b>1 009 293</b>
Гарантии, предоставленные Группой на конец года	-	20 000	-	<b>20 000</b>

Остатки по операциям со связанными сторонами по состоянию на 31 декабря 2021 г. представлены ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Материнская организация</b>	<b>Ключевой управленческий персонал</b>	<b>Прочие связанные стороны</b>	<b>Итого</b>
Валовая величина прочей дебиторской задолженности	-	291	1 010	<b>1 301</b>
Величина кредиторской задолженности	-	-	-	<b>-</b>
Обязательства по аренде	-	-	136 260	<b>136 260</b>
Займы выданные	-	3 000	34 500	<b>37 500</b>
Кредиты и займы	73 462	-	1 050 000	<b>1 123 462</b>

Статьи доходов и расходов по операциям со связанными сторонами за год, закончившийся 31 декабря 2021 г. представлены ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Материнская организация</b>	<b>Ключевой управленческий персонал</b>	<b>Прочие связанные стороны</b>	<b>Итого</b>
Выручка от перепродажи топлива	-	-	92	<b>92</b>
Процентные расходы	5 522	-	63 419	<b>68 941</b>
Коммунальные услуги	-	-	8 045	<b>8 045</b>

Прочие права и обязательства по операциям со связанными сторонами, не учитываемые в составе консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2021 г. представлены ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Материнская организация</b>	<b>Ключевой управленческий персонал</b>	<b>Прочие связанные стороны</b>	<b>Итого</b>
Гарантии, полученные Группой на конец года	446 328	852 087	716 423	<b>2 014 838</b>
Гарантии, предоставленные Группой на конец года	-	20 000	-	<b>20 000</b>

**Вознаграждение ключевого управленческого персонала.** Ключевой управленческий персонал состоит из восьми членов Совета директоров Организации (одновременно занимающих должности генеральных директоров, операционного и исполнительного директора), финансового директора, директора по логистике, директора по персоналу, директора по цифровым технологиям, а также директоров других бизнес-направлений.

**7 Расчеты и операции со связанными сторонами (продолжение)**

Информация о вознаграждении ключевого управленческого персонала представлена ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	2022 г.		2021 г.	
	Расходы	Начисленное обязательство	Расходы	Начисленное обязательство
<i>Краткосрочные выплаты:</i>				
- Заработная плата	241 611	3 145	184 813	9 816
<i>Вознаграждения по окончании трудовой деятельности:</i>				
- Затраты на государственное пенсионное и социальное обеспечение	37 717	694	30 789	1 361
<b>Итого</b>	<b>279 328</b>	<b>3 839</b>	<b>215 602</b>	<b>11 177</b>

Краткосрочные премиальные вознаграждения подлежат выплате в полном объеме в течение 12 месяцев после окончания периода, в котором руководство оказало соответствующие услуги.



## 8 Основные средства и Активы в форме права пользования

	Прим.	Основные средства				Активы в форме права пользования				Итого
		Грузовые автомобили и полуприцепы	Легковые автомобили	Прочие активы	Авансы и незавершенное строительство	Грузовые автомобили и полуприцепы	Легковые автомобили	Офисные помещения	Прочие активы	
<i>В тысячах российских рублей</i>										
<b>Балансовая стоимость на 1 января 2021 г.</b>		<b>2 090 866</b>	<b>9 488</b>	<b>25 001</b>	-	<b>5 394 641</b>	<b>29 158</b>	<b>112 013</b>	<b>7 589</b>	<b>7 668 756</b>
Поступления		103 372	-	43 777	68 620	354 219	51 118	74 704	-	695 810
Перевод из одной категории в другую		2 150 491	6 567	-	-	(2 150 491)	(6 567)	-	-	-
Выбытие первоначальной стоимости		(219 247)	(7 227)	(19 282)	-	(28 546)	-	-	-	(274 302)
Списание амортизации при выбытии		65 003	3 167	19 282	-	5 192	-	-	-	92 644
Амортизация	17,18	(31 724)	(661)	(27 562)	-	(34 004)	(1 350)	(40 023)	(3 503)	(138 827)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2021 г.</b>		<b>4 158 761</b>	<b>11 334</b>	<b>41 216</b>	<b>68 620</b>	<b>3 541 011</b>	<b>72 359</b>	<b>146 694</b>	<b>4 086</b>	<b>8 044 081</b>
Первоначальная стоимость на 1 января 2022 г.		4 602 577	13 593	74 297	68 620	4 757 245	87 162	256 348	10 508	9 870 350
Накопленная амортизация		(443 816)	(2 259)	(33 081)	-	(1216 234)	(14 803)	(109 654)	(6 422)	(1 826 269)
<b>Балансовая стоимость на 1 января 2022 г.</b>		<b>4 158 761</b>	<b>11 334</b>	<b>41 216</b>	<b>68 620</b>	<b>3 541 011</b>	<b>72 359</b>	<b>146 694</b>	<b>4 086</b>	<b>8 044 081</b>
Поступления		5 091	-	14 524	74 167	354 848	6 680	11 977	-	467 287
Перевод из одной категории в другую (Первоначальная стоимость)		2 108 998	33 109	10 508	-	(2 108 998)	(33 109)	-	(10 508)	-
Перевод из одной категории в другую (Амортизация)		(774 857)	(13 694)	(6 422)	-	774 857	13 694	-	6 422	-
Выбытие первоначальной стоимости		(1 425 808)	-	-	(68 620)	(7 123)	-	-	-	(1 501 551)
Списание амортизации при выбытии		298 044	-	-	-	1 321	-	-	-	299 365
Амортизация	17,18	(52 835)	(610)	(25 132)	-	(20 543)	(3 131)	(52 181)	-	(154 432)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2022 г.</b>		<b>4 317 394</b>	<b>30 139</b>	<b>34 694</b>	<b>74 167</b>	<b>2 535 373</b>	<b>56 493</b>	<b>106 490</b>	<b>-</b>	<b>7 154 750</b>
Первоначальная стоимость на 31 декабря 2022 г.		5 290 858	46 702	99 329	74 167	2 995 972	60 733	268 325	-	8 836 086
Накопленная амортизация		(973 464)	(16 563)	(64 635)	-	(460 599)	(4 240)	(161 835)	-	(1 681 336)
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2022 г.</b>		<b>4 317 394</b>	<b>30 139</b>	<b>34 694</b>	<b>74 167</b>	<b>2 535 373</b>	<b>56 493</b>	<b>106 490</b>	<b>-</b>	<b>7 154 750</b>

**8 Основные средства и Активы в форме права пользования (продолжение)**

Авансы и незавершенное строительство включают в себя предоплаты за поставку грузовых автомобилей и полуприцепов.

По состоянию на 31 декабря 2022 г. грузовые автомобили и полуприцепы балансовой стоимостью 3 822 439 тыс. руб. (31 декабря 2021 г.: 3 617 892 тыс. руб.) были предоставлены в залог третьим лицам в качестве обеспечения кредитов и займов. См. Примечания 13, 23.

**9 Нематериальные активы**

<i>В тысячах российских рублей</i>	Прим.	Программное обеспечение собственной разработки	Приобретенные лицензии на программное обеспечение	Торговые марки	Нематериальные активы в процессе разработки	Итого
Первоначальная стоимость на 1 января 2021 г.		792 039	35 874	1 454	25 062	<b>854 429</b>
Накопленная амортизация		(315 864)	(13 602)	(391)	-	<b>(329 857)</b>
<b>Балансовая стоимость на 1 января 2021 г.</b>		<b>476 175</b>	<b>22 272</b>	<b>1 063</b>	<b>25 062</b>	<b>524 572</b>
Поступления		-	7 711	-	381 805	<b>389 516</b>
Перевод из одной категории в другую		344 394	-	387	(344 781)	-
Амортизация	17,18	(180 742)	(19 295)	(190)	-	<b>(200 227)</b>
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2021 г.</b>		<b>639 827</b>	<b>10 688</b>	<b>1 260</b>	<b>62 086</b>	<b>713 861</b>
Первоначальная стоимость на 31 декабря 2021 г.		1 136 433	43 585	1 841	62 086	<b>1 243 945</b>
Накопленная амортизация		(496 606)	(32 897)	(581)	-	<b>(530 084)</b>
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2021 г.</b>		<b>639 827</b>	<b>10 688</b>	<b>1 260</b>	<b>62 086</b>	<b>713 861</b>
Поступления		-	54 257	-	645 584	<b>699 841</b>
Выбытие первоначальной стоимости		(189 678)	-	-	-	<b>(189 678)</b>
Списание амортизации при выбытии		178 394	-	-	-	<b>178 394</b>
Перевод из одной категории в другую		556 468	-	36	(556 504)	-
Амортизация	17,18	(276 102)	(64 945)	(218)	-	<b>(341 265)</b>
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2022 г.</b>		<b>908 909</b>	<b>-</b>	<b>1 078</b>	<b>151 166</b>	<b>1 061 153</b>
Первоначальная стоимость на 31 декабря 2022 г.		1 503 223	97 842	1 877	151 166	<b>1 754 108</b>
Накопленная амортизация		(594 314)	(97 842)	(799)	-	<b>(692 955)</b>
<b>Балансовая стоимость на 31 декабря 2022 г.</b>		<b>908 909</b>	<b>-</b>	<b>1 078</b>	<b>151 166</b>	<b>1 061 153</b>

**9 Нематериальные активы (продолжение)**

По состоянию на 31 декабря 2022 г. у компании отсутствуют нематериальные активы, которые были бы предоставлены в залог третьим сторонам в качестве обеспечения по займам и кредитам.

**10 Торговая и прочая дебиторская задолженность**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>31 декабря 2022 г.</b>	<b>31 декабря 2021 г.</b>
Торговая дебиторская задолженность	2 372 674	3 365 263
Активы по договорам с покупателями	334 257	372 385
Прочая дебиторская задолженность	381 147	136 604
За вычетом оценочного резерва под кредитные убытки	(69 888)	(55 684)
<b>Итого финансовые активы в составе торговой и прочей дебиторской задолженности</b>	<b>3 018 190</b>	<b>3 818 568</b>
Предоплата	241 722	184 932
За вычетом резерва под обесценение	(1 236)	(1 251)
<b>Итого торговая и прочая дебиторская задолженность</b>	<b>3 258 676</b>	<b>4 002 249</b>

Практически весь объем (99%) дебиторской задолженности номинирован в российских рублях. Дебиторская задолженность, обеспеченная залогом, отсутствует.

Информация о факторинге дебиторской задолженности раскрыта в Примечании 24.

Оценочный резерв под кредитные убытки в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности по состоянию на 31 декабря 2022 г. и 2021 г. определяется в соответствии с матрицей резервов, представленной в таблице ниже. Матрица резервов основана на количестве дней просрочки актива:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>31 декабря 2022 г.</b>			<b>31 декабря 2021 г.</b>		
	<b>Уровень убытков</b>	<b>Валовая балансовая стоимость</b>	<b>Ожидаемые кредитные убытки за весь срок</b>	<b>Уровень убытков</b>	<b>Валовая балансовая стоимость</b>	<b>Ожидаемые кредитные убытки за весь срок</b>
<b>Торговая дебиторская задолженность</b>						
- текущая	0%	2 136 755	748	0%	3 078 256	-
- с задержкой платежа менее 30 дней	0%	121 369	0	5%	203 804	10 327
- с задержкой платежа от 30 до 90 дней	12%	21 831	2 573	56%	8 268	4 594
- с задержкой платежа от 91 до 180 дней	48%	16 192	7 738	17%	28 389	4 936
- с задержкой платежа от 181 до 360 дней	53%	27 250	14 435	80%	15 031	11 957
- с задержкой платежа свыше 360 дней	90%	49 277	44 394	76%	31 515	23 870
<b>Итого торговая дебиторская задолженность по договорам с покупателями (валовая балансовая стоимость)</b>		<b>2 372 674</b>			<b>3 365 263</b>	

## 10 Торговая и прочая дебиторская задолженность (продолжение)

В тысячах российских рублей	31 декабря 2022 г.			31 декабря 2021 г.		
	Уровень убытков	Валовая балансовая стоимость	Ожидаемые кредитные убытки за весь срок	Уровень убытков	Валовая балансовая стоимость	Ожидаемые кредитные убытки за весь срок
Ожидаемые кредитные убытки		(69 888)			(55 684)	
<b>Итого торговая дебиторская задолженность по договорам с покупателями (чистая балансовая стоимость)</b>		<b>2 302 786</b>			<b>3 309 579</b>	

Оценочный резерв под кредитные убытки в отношении прочей дебиторской задолженности и активов по договорам с покупателями по состоянию на 31 декабря 2022 г и 2021 г. не начислялся.

В таблице ниже представлены изменения в оценочном резерве под кредитные убытки по торговой дебиторской задолженности при применении упрощенной модели ожидаемых кредитных убытков в период между началом и концом каждого отчетного периода:

В тысячах российских рублей	2022 г.		2021 г.	
	Торговая дебиторская задолженность	Прочая дебиторская задолженность	Торговая дебиторская задолженность	Прочая дебиторская задолженность
<b>По состоянию на 1 января</b>	<b>55 684</b>		<b>40 717</b>	-
Начислено	15 872		17 877	-
Использовано	(1 668)		(2 910)	-
<b>По состоянию на 31 декабря</b>	<b>69 888</b>		<b>55 684</b>	-

## 11 Денежные средства и эквиваленты денежных средств

В тысячах российских рублей	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
Остатки на банковских счетах до востребования	36 727	21 840
Переводы в пути	1 558	2 486
Денежные средства в кассе	69	219
<b>Итого денежные средства и эквиваленты денежных средств</b>	<b>38 354</b>	<b>24 545</b>

Группа использует метод ожидаемых кредитных убытков за весь срок для оценки ожидаемых кредитных убытков большинства своих финансовых активов.

По состоянию на 31 декабря 2022 г. и 31 декабря 2021 г. не были признаны какие-либо значительные ожидаемые кредитные убытки по данным активам.

Операции инвестиционного и финансового характера, которые были проведены без использования денежных средств и эквивалентов денежных средств и исключены из консолидированного отчета о движении денежных средств, раскрыты в Примечании 22.

**12 Акционерный капитал и добавочный капитал**

Организация была учреждена в 2013 г. в связи с реорганизацией группы компаний «МОНОПОЛИЯ». Уставный капитал в первоначальной сумме 30 000 тыс. руб. был полностью оплачен 100% долями ООО «МОНОПОЛИЯ» и ООО «МОНОПОЛИЯ Логистик». В 2016 г. уставный капитал был увеличен до 38 500 тыс. руб. за счет вклада Glazifer Limited путем внесения денежных средств.

По состоянию на 31 декабря 2022 г. и 31 декабря 2021 г. общая сумма выпущенных и оплаченных обыкновенных акций составляет 38 500 000 штук с номинальной стоимостью 1 руб. за акцию.

В 2022 г. Группа не объявляла и не выплачивала дивиденды. В 2021 г. Группа объявила и выплатила дивиденды в размере 2,5974 руб. на акцию и в общей сумме 100 000 тыс. руб.

В 2019 г. непосредственная материнская компания приняла решение об увеличении добавочного капитала Организации на 563 000 тыс. руб. путем внесения денежных средств. По состоянию 31 декабря 2022 г. и 31 декабря 2021 г. добавочный капитал был полностью оплачен.

**13 Кредиты и займы**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>31 декабря 2022 г.</b>	<b>31 декабря 2021 г.</b>
Кредиты банков	1 219 038	1 806 805
Обязательства по аренде	1 024 992	1 218 935
Займы, полученные от связанных сторон (см. Прим. 7)	-	73 462
<b>Итого долгосрочные кредиты и займы</b>	<b>2 244 030</b>	<b>3 099 202</b>
Обязательства по аренде	603 813	1 105 553
Займы, полученные от связанных сторон (см. Прим. 7)	474 866	1 050 000
Факторинг дебиторской задолженности	604 713	1 364 572
Краткосрочные кредиты банков	1 416 012	933 378
Агентский факторинг	909 388	703 365
Текущая часть долгосрочных кредитов и займов	669 266	534 038
Банковские овердрафты	125 485	157 978
<b>Итого краткосрочные кредиты и займы</b>	<b>4 803 543</b>	<b>5 848 884</b>

Процентные ставки по кредитам и займам Группы по состоянию на 31 декабря 2022 г. были следующими: 10,5% по банковским овердрафтам, 7% – 16% по кредитам банков, 7,5% – 32,5% по займам, полученным от связанных сторон. По состоянию на 31 декабря 2021 г.: 9,15% по банковским овердрафтам, 7% – 14% по кредитам банков, 7,5% – 11,25% по займам, полученным от связанных сторон.

Основными банками-кредиторами Группы по состоянию на 31 декабря 2022 г. выступали ПАО Банк Санкт-Петербург, АО Банк Союз, ПАО Банк Таврический, АО МСП Банк, АО АБ Россия, ПАО Сбербанк, АО ББР Банк (на 31 декабря 2021 г. – ПАО Банк Санкт-Петербург, АО Банк Союз, ПАО Банк Таврический, АО МСП Банк). Кредиты и займы Группы представлены в российских рублях.

Подверженность кредитов и займов Группы изменениям процентных ставок раскрывается в Примечании 25.

На 31 декабря 2022 г. кредиты и займы в сумме 3 204 970 тыс. руб. были получены под залог основных средств (31 декабря 2021 г.: 2 896 321 тыс. руб.). См. Примечания 8.

Группа не применяет учет операций хеджирования и не хеджировала риски по обязательствам в иностранной валюте или риски изменения процентных ставок. Справедливая стоимость краткосрочных кредитов и займов соответствует их балансовой стоимости в связи с несущественным влиянием дисконтирования. Справедливая стоимость долгосрочных кредитов и займов соответствует их балансовой стоимости в связи с тем, что все долгосрочные займы имеют фиксированные процентные ставки, приближенные к рыночным ставкам.

## 13 Кредиты и займы (продолжение)

**Аренда**

Ниже представлена информация об общей стоимости минимальных арендных платежей и их приведенной стоимости:

<i>В тысячах российских рублей</i>	Срок погашения до 1 года	Срок погашения от 1 до 5 лет	Срок погашения свыше 5 лет	Итого
<b>Общая стоимость минимальных арендных платежей на 31 декабря 2022 г.</b>	<b>749 648</b>	<b>1 086 852</b>	<b>139 367</b>	<b>1 975 867</b>
За вычетом будущих расходов на обслуживание долга	(145 835)	(193 387)	(7 840)	(347 062)
<b>Приведенная стоимость минимальных арендных платежей на 31 декабря 2022 г.</b>	<b>603 813</b>	<b>893 465</b>	<b>131 527</b>	<b>1 628 805</b>
<b>Общая стоимость минимальных арендных платежей на 31 декабря 2021 г.</b>	<b>1 302 084</b>	<b>1 293 724</b>	<b>132 047</b>	<b>2 727 855</b>
За вычетом будущих расходов на обслуживание долга	(196 531)	(193 682)	(13 154)	(403 367)
<b>Приведенная стоимость минимальных арендных платежей на 31 декабря 2021 г.</b>	<b>1 105 553</b>	<b>1 100 042</b>	<b>118 893</b>	<b>2 324 488</b>

Арендованные активы, балансовая стоимость которых раскрыта в Примечании 8, фактически представляют обеспечение обязательств по аренде, поскольку в случае невыполнения обязательств арендатором права на арендованный актив переходят к арендодателю.

## 13 Кредиты и займы (продолжение)

**Изменения в обязательствах, возникших в результате финансовой деятельности**

В таблице ниже представлен анализ суммы обязательств, возникших в результате финансовой деятельности, и изменений в обязательствах Группы, возникших в результате финансовой деятельности, для каждого из представленных периодов. Статьи этих обязательств отражены в консолидированном отчете о движении денежных средств в составе финансовой деятельности.

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Кредиты и займы</b>	<b>Обязательства по факторингу</b>	<b>Обязательства по аренде</b>	<b>Итого</b>
<b>Обязательства, возникшие в результате финансовой деятельности, на 1 января 2021 г.</b>	<b>4 091 575</b>	<b>1 082 912</b>	<b>4 238 743</b>	<b>9 413 230</b>
Поступление основного долга	7 710 340	11 415 783	-	19 126 123
Платежи в счет основного долга	(7 247 948)	(8 112 458)	(2 377 292)	(17 737 698)
Начисленные проценты	374 116	166 785	364 615	905 516
Платежи по процентам	(365 942)	(161 238)	(364 615)	(891 795)
Прочие изменения, не связанные с движением денежных средств	(6 480)	(2 323 847)	463 037	(1 867 290)
<b>Обязательства, возникшие в результате финансовой деятельности, на 31 декабря 2021 г.</b>	<b>4 555 661</b>	<b>2 067 937</b>	<b>2 324 488</b>	<b>8 948 086</b>
Поступление основного долга	8 567 605	16 860 051	211 750	25 639 406
Платежи в счет основного долга	(9 203 789)	(12 581 488)	(1 278 905)	(23 064 182)
Начисленные проценты	530 595	385 693	260 357	1 176 645
Платежи по процентам	(523 970)	(375 202)	(260 357)	(1 159 529)
Прочие изменения, не связанные с движением денежных средств	(21 435)	(4 842 890)	371 472	(4 492 853)
<b>Обязательства, возникшие в результате финансовой деятельности, на 31 декабря 2022 г.</b>	<b>3 904 667</b>	<b>1 514 101</b>	<b>1 628 805</b>	<b>7 047 573</b>

Операции инвестиционного и финансового характера, которые были проведены без использования денежных средств и эквивалентов денежных средств и исключены из консолидированного отчета о движении денежных средств, раскрыты в Примечании 22.

**13 Кредиты и займы (продолжение)**

В таблице ниже представлено изменение чистого долга Группы для каждого отчетного периода:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Денежные средства и эквиваленты денежных средств</b>	<b>Кредиты и займы</b>	<b>Обязательства по факторингу</b>	<b>Обязательства по аренде</b>	<b>Чистый долг</b>
<b>На 1 января 2021 г.</b>	<b>1 719 374</b>	<b>(4 091 574)</b>	<b>(1 082 912)</b>	<b>(4 238 743)</b>	<b>(7 693 855)</b>
Денежные потоки	(1 694 829)	(96 450)	(3 142 086)	2 260 863	(2 672 502)
Прочие изменения, не связанные с движением денежных средств	-	(367 637)	2 157 061	(346 608)	1 442 816
<b>На 31 декабря 2021 г.</b>	<b>24 545</b>	<b>(4 555 661)</b>	<b>(2 067 937)</b>	<b>(2 324 488)</b>	<b>(8 923 541)</b>
Денежные потоки	13 809	1 160 154	(3 903 361)	1 327 512	<b>(1 401 886)</b>
Прочие изменения, не связанные с движением денежных средств	-	(509 160)	4 457 197	(631 829)	<b>3 316 208</b>
<b>На 31 декабря 2022 г.</b>	<b>38 354</b>	<b>(3 904 667)</b>	<b>(1 514 101)</b>	<b>(1 628 805)</b>	<b>(7 009 219)</b>

**14 Кредиторская задолженность по прочим налогам**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>31 декабря 2022 г.</b>	<b>31 декабря 2021 г.</b>
<i>Кредиторская задолженность по прочим налогам со сроком погашения до одного года включает следующее:</i>		
Налог на добавленную стоимость	564 240	327 014
Расходы по социальному страхованию	374 589	78 476
Налог на доходы физических лиц	26 874	26 771
Транспортный налог	29 054	7 829
<b>Итого кредиторская задолженность по прочим налогам</b>	<b>994 757</b>	<b>440 090</b>

**15 Торговая и прочая кредиторская задолженность**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>31 декабря 2022 г.</b>	<b>31 декабря 2021 г.</b>
Торговая кредиторская задолженность	1 841 043	1 667 388
Начисленные обязательства и прочая кредиторская задолженность	225 029	212 593
<b>Итого финансовая кредиторская задолженность в составе торговой и прочей кредиторской задолженности</b>	<b>2 066 072</b>	<b>1 879 981</b>
Начисленное вознаграждение работникам	213 917	233 967
Предоплаты, полученные от покупателей	506 886	386 161
<b>Торговая и прочая кредиторская задолженность</b>	<b>2 786 875</b>	<b>2 500 109</b>

По состоянию на 31 декабря 2022 г. и 31 декабря 2021 г. вся торговая и прочая кредиторская задолженность была номинирована в российских рублях.



**16 Анализ выручки от продаж по видам**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
Монополия.Топливо	13 800 283	11 622 608
Монополия.Тракинг	5 997 295	6 946 242
Монополия.Грузы	7 485 768	6 199 771
Монополия.Бизнес	3 337 394	1 911 995
<b>Итого выручка от продаж</b>	<b>30 620 740</b>	<b>26 680 616</b>

Предоплаты, полученные от покупателей по состоянию на 31 декабря 2022 г. и 31 декабря 2021 г., были зачтены в течение 2022 и 2021 годов в пользу выручки в полной сумме соответственно.

Момент признания выручки (по каждому виду выручки) для 2022 г. приводится ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Монополия. Тракинг</b>	<b>Монополия. Грузы</b>	<b>Монополия. Топливо</b>	<b>Монополия. Бизнес</b>	<b>Итого</b>
Товары, переданные в определенный момент времени	-	-	13 800 283	853 540	<b>14 653 823</b>
Услуги, оказанные в течение периода	5 997 295	7 485 768	-	2 483 854	<b>15 966 917</b>
<b>Итого выручка от продаж</b>	<b>5 997 295</b>	<b>7 485 768</b>	<b>13 800 283</b>	<b>3 337 394</b>	<b>30 620 740</b>

Момент признания выручки (по каждому виду выручки) для 2021 г. приводится ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Монополия. Тракинг</b>	<b>Монополия. Грузы</b>	<b>Монополия. Топливо</b>	<b>Монополия. Бизнес</b>	<b>Итого</b>
Товары, переданные в определенный момент времени	-	-	11 622 608	486 058	<b>12 108 666</b>
Услуги, оказанные в течение периода	6 946 242	6 199 771	-	1 425 937	<b>14 571 950</b>
<b>Итого выручка от продаж</b>	<b>6 946 242</b>	<b>6 199 771</b>	<b>11 622 608</b>	<b>1 911 995</b>	<b>26 680 616</b>

**17 Себестоимость продаж**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>Прим.</b>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
Стоимость горюче-смазочных материалов		16 077 831	13 924 694
Транспортные услуги		8 501 043	6 789 507
Расходы на вознаграждение работникам		1 389 116	1 649 252
Материалы, ремонт и техническое обслуживание		802 622	768 241
Плата за пользование федеральными дорогами		252 961	317 726
Амортизация нематериальных активов	9	239 109	164 225
Расходы на страхование		220 925	158 517
Платный проезд дорог		97 204	92 855
Амортизация основных средств	8	73 512	85 011
Краткосрочная аренда транспортных средств		31 856	32 015
Налоги, кроме налога на прибыль		38 561	-
Прочее		219 631	153 430
<b>Итого себестоимость продаж</b>		<b>27 944 371</b>	<b>24 135 473</b>

В состав расходов на вознаграждение работникам включены взносы в государственный пенсионный фонд в размере 191 720 тыс. руб. (2021 г.: 210 525 тыс. руб.).

**18 Общие и административные расходы**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<i>Прим.</i>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
Расходы на вознаграждение работникам		1 699 457	1 467 783
Расходы на связь		107 295	84 086
Прочие расходы на персонал		49 970	54 098
Амортизация основных средств	8	80 920	53 816
Информационные, консультационные и прочие профессиональные услуги		42 581	49 135
Расходы на маркетинг		20 912	39 736
Амортизация нематериальных активов	9	102 156	36 002
Расходы на содержание офиса		48 136	34 871
Расходы на ПО и лицензии		7 917	34 583
Краткосрочная аренда помещений		39 541	27 112
Коммунальные услуги		11 332	7 032
Расходы на страхование		2 961	2 590
Налоги, кроме налога на прибыль		1 493	576
Прочее		25 278	15 668
<b>Итого общие и административные расходы</b>		<b>2 239 949</b>	<b>1 907 088</b>

В состав расходов на вознаграждение работникам включены взносы в государственный пенсионный фонд в размере 326 780 тыс. руб. (2021 г.: 297 494 тыс. руб.).

**19 Прочие операционные доходы и расходы**

<i>В тысячах российских рублей</i>	<i>Прим.</i>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
Прибыль за вычетом убытка от выбытия основных средств		395 782	46 030
Штрафы и претензии, начисленные покупателям, поставщикам и привлеченным перевозчикам		100 346	35 150
Прибыль от продажи запасов		31 123	27 571
Чистые курсовые разницы (за исключением разниц, относящихся к кредитам и займам)		24 633	-
Прочее		488	14 236
<b>Итого прочие операционные доходы</b>		<b>552 372</b>	<b>122 987</b>
Штрафы и претензии, выставленные покупателями, поставщиками и привлеченными перевозчиками		(89 792)	(113 454)
Банковские комиссии		(30 682)	(44 323)
Убытки от обесценения финансовых активов и активов по договорам с покупателями	0	(15 872)	(17 877)
Прочие штрафы и пени		(20 568)	(7 960)
Начисление резервов по судебным искам		(7 399)	(7 691)
Чистые курсовые разницы (за исключением разниц, относящихся к кредитам и займам)		-	(1 939)
Прочее		(39 462)	(16 248)
<b>Итого прочие операционные расходы</b>		<b>(203 775)</b>	<b>(209 492)</b>

**20 Финансовые доходы и расходы**

Финансовые расходы, отраженные в прибыли или убытке за год, включают следующие компоненты:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
Процентные расходы по обязательствам по аренде	(260 357)	(364 615)
Процентные расходы по займам	(370 876)	(262 401)
Процентные расходы по договорам факторинга	(351 483)	(138 987)
Процентные расходы по займам, полученным от связанных сторон	(159 719)	(111 715)
Прочие процентные расходы	(1 106)	(72)
<b>Итого финансовые расходы</b>	<b>(1 143 541)</b>	<b>(877 790)</b>
Процентные доходы по банковским депозитам	442	27 548
Прочие процентные доходы	5 712	2 938
<b>Итого финансовые доходы</b>	<b>6 154</b>	<b>30 486</b>

**21 Налог на прибыль****(а) Компоненты расходов по налогу на прибыль**

Расходы по налогу на прибыль, отраженные в прибыли или убытке за год, включают следующие компоненты:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
Текущий налог на прибыль	30 128	20 847
Отложенный налог	(39 051)	(59 931)
<b>Доход по налогу на прибыль за год</b>	<b>(8 923)</b>	<b>(39 084)</b>

**(б) Сверка расхода по налогу на прибыль с суммой бухгалтерской прибыли, умноженной на применимую ставку налогообложения**

Текущая ставка налога на прибыль, применяемая к большей части прибыли Группы за 2022 и 2021 гг., составляет 20 %. Ниже представлена сверка расчетных и фактических расходов по налогу на прибыль.

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
<b>Убыток до налогообложения</b>	<b>(352 370)</b>	<b>(295 754)</b>
Расчетная дохода расхода по налогу на прибыль по установленной законом ставке 20%:	(70 474)	(59 151)
Налоговый эффект расходов, не уменьшающих налогооблагаемую базу, и доходов, не включаемых в налогооблагаемую базу:		
- Необлагаемые доходы	-	(17 371)
- Штрафы, пени и прочие расходы, не уменьшающие налогооблагаемую базу	25 116	8 831
Налоговые убытки за отчетный год, по которым не признан отложенный налоговый актив	36 435	28 607
<b>Доход по налогу на прибыль за год</b>	<b>(8 923)</b>	<b>(39 084)</b>

## 21 Налог на прибыль (продолжение)

## (в) Отложенные налоги в разбивке по видам временных разниц

Различия между МСФО и требованиями налогового законодательства Российской Федерации приводят к возникновению временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств в целях составления консолидированной финансовой отчетности и их базой для расчета налога на прибыль. Налоговые последствия изменения этих временных разниц представлены ниже.

<i>В тысячах российских рублей</i>	1 января 2022 г.	Восстановлено/ (начислено) в составе прибыли и убытка	31 декабря 2022 г.
<b>Отложенные налоговые активы</b>	<b>406 420</b>	<b>109 869</b>	<b>516 289</b>
Разница в признании расходов для целей бухгалтерского и налогового учета	139 636	106 603	246 239
Разница в учете обязательств по аренде	13 373	(13 373)	-
Начисления, уменьшающие налогооблагаемую базу в другом периоде	52 386	(8 268)	44 118
Убытки от обесценения финансовых активов и активов по договорам с покупателями	6 992	8 910	15 902
Перенесенный налоговый убыток	174 036	8 573	182 609
Резервы под обязательства и прочие отчисления	13 500	(1 213)	12 287
Разница в признании нематериальных активов	6 497	8 637	15 134
<b>Отложенные налоговые обязательства</b>	<b>(573 586)</b>	<b>(79 061)</b>	<b>(652 647)</b>
Разница в стоимости основных средств для целей бухгалтерского и налогового учета (различия в методе начисления налоговой амортизации, аренды)	(498 881)	47 863	(451 018)
Разница в учете обязательств по аренде	-	(134 162)	(134 162)
Доход, налогооблагаемый в разных периодах	(74 705)	7 238	(67 467)

В соответствии с существующей структурой Группы налоговые убытки и текущие налоговые активы одних предприятий Группы не могут быть зачтены в счет текущих налоговых обязательств и налогооблагаемой прибыли других предприятий Группы, и, соответственно, налоги могут начисляться даже при наличии консолидированного налогового убытка. Таким образом, отложенные налоговые активы и обязательства подлежат взаимозачету только в том случае, если они относятся к одному и тому же налогооблагаемому субъекту и у этого субъекта есть законные права на их взаимозачет.

**21 Налог на прибыль (продолжение)**

Налоговые последствия изменения временных разниц за год, закончившийся 31 декабря 2021 г. представлены ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>1 января 2021 г.</b>	<b>Восстановлено/ (начислено) в составе прибыли и убытка</b>	<b>31 декабря 2021 г.</b>
<b>Отложенные налоговые активы</b>	<b>222 499</b>	<b>183 921</b>	<b>406 420</b>
Разница в признании расходов для целей бухгалтерского и налогового учета	59 598	80 038	139 636
Разница в учете обязательств по аренде	72 131	(58 758)	13 373
Начисления, уменьшающие налогооблагаемую базу в другом периоде	91 690	(39 304)	52 386
Убытки от обесценения финансовых активов и активов по договорам с покупателями	10 338	(3 346)	6 992
Перенесенный налоговый убыток	132 626	41 410	174 036
Резервы под обязательства и прочие отчисления	1 208	12 292	13 500
Разница в признании нематериальных активов		6 497	6 497
<i>Зачет отложенного налога</i>	<i>(145 092)</i>	<i>145 092</i>	<i>-</i>
<b>Отложенные налоговые обязательства</b>	<b>(449 596)</b>	<b>(123 990)</b>	<b>(573 586)</b>
Разница в стоимости основных средств для целей бухгалтерского и налогового учета (различия в методе начисления налоговой амортизации, аренды)	(445 720)	(53 161)	(498 881)
Доход, налогооблагаемый в разных периодах	(148 968)	74 263	(74 705)
<i>Зачет отложенного налога</i>	<i>145 092</i>	<i>(145 092)</i>	<i>-</i>

**22 Значительные неденежные операции по инвестиционной и финансовой деятельности**

Операции финансового характера, которые были проведены без использования денежных средств и эквивалентов денежных средств и исключены из консолидированного отчета о движении денежных средств представлены ниже:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<b>2022 г.</b>	<b>2021 г.</b>
Расчеты с банками по факторингу	(4 842 890)	(2 323 847)
Признание обязательств по аренде	(371 472)	(481 033)
Погашение кредитов и займов вследствие выбытия основных средств	(20 593)	(17 996)
<b>Неденежные операции по финансовой деятельности</b>	<b>(5 234 955)</b>	<b>(2 822 876)</b>

Операции по признанию обязательств по аренде, представленные выше, исключены также из инвестиционного потока консолидированного отчета о движении денежных средств.

## 22 Значительные неденежные операции по инвестиционной и финансовой деятельности (продолжение)

Финансирование в размере 4 842 890 тыс. руб. (за 2021 г.: 2 323 847 тыс. руб.), полученное Группой в форме факторинга торговой дебиторской и кредиторской задолженности, исключено из состава денежного потока от операционной деятельности и включено в состав денежного потока от финансовой деятельности в консолидированном отчете о движении денежных средств. Если бы финансирование, полученное Группой в форме факторинга торговой дебиторской и кредиторской задолженности, было учтено в составе чистой суммы денежных средств, использованных в операционной деятельности, консолидированный отчет о движении денежных средств был бы представлен следующим образом:

	2022 г.	2021 г.
Денежные потоки от операционной деятельности до изменений оборотного капитала	856 037	865 902
Изменения в оборотном капитале	2 308 907	(241 989)
Чистая сумма денежных средств от операционной деятельности	1 991 362	(234 994)
Чистая сумма денежных средств, (использованных в) / от инвестиционной деятельности	795 535	(424 413)
Чистая сумма денежных средств, использованных в деятельности	(2 773 088)	(1 035 422)

## 23 Условные и договорные обязательства

**Судебные разбирательства.** К Группе периодически, в ходе обычной деятельности, могут поступать иски о требованиях. Исходя из собственной оценки, руководство считает, что они не приведут к каким-либо значительным убыткам сверх суммы резервов, отраженных в настоящей консолидированной финансовой отчетности.

**Условные налоговые обязательства.** Налоговое законодательство Российской Федерации, действующее или по существу вступившее в силу на конец отчетного периода, допускает возможность разных трактовок применительно к сделкам и операциям Группы. В связи с этим позиция руководства в отношении налогов и документы, обосновывающие эту позицию, могут быть оспорены налоговыми органами. Налоговый контроль в Российской Федерации постепенно усиливается, в том числе повышается риск проверок влияния на налогооблагаемую базу операций, не имеющих четкой финансово-хозяйственной цели или операций с контрагентами, не соблюдающими требования налогового законодательства. Налоговые проверки могут охватывать три календарных года, предшествующих году, в котором вынесены решения о проведении проверки. При определенных обстоятельствах могут быть проверены и более ранние периоды.

Российское законодательство о трансфертном ценообразовании, в целом, соответствует международным принципам трансфертного ценообразования, разработанным Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), с определенными особенностями. Законодательство о трансфертном ценообразовании предусматривает возможность доначисления налоговых обязательств по контролируемым сделкам (сделкам с взаимозависимыми лицами и определенным видам сделок с не взаимозависимыми лицами), если цена сделки не соответствует рыночной. Руководство внедрило систему внутреннего контроля в целях выполнения требований действующего законодательства о трансфертном ценообразовании.

Налоговые обязательства, возникающие в результате совершения контролируемых сделок, определяются на основе фактических цен таких сделок. Существует вероятность того, что по мере дальнейшего развития практики применения правил трансфертного ценообразования эти цены могут быть оспорены. Влияние такого развития событий не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако может быть значительным с точки зрения финансового положения и/или хозяйственной деятельности.

**23 Условные и договорные обязательства (продолжение)**

Так как российское налоговое законодательство не содержит четкого руководства по некоторым вопросам, Группа время от времени применяет такие интерпретации законодательства, которые приводят к снижению общей суммы налогов по Группе. Руководство в настоящее время считает, что его позиция в отношении налогов и примененные Группой интерпретации с достаточной степенью вероятности могут быть подтверждены, однако, существует риск того, что Группа понесет дополнительные расходы, если позиция руководства в отношении налогов и примененные Группой интерпретации законодательства будут оспорены налоговыми органами. Влияние такого развития событий не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако может быть значительным с точки зрения финансового положения и/или хозяйственной деятельности Группы в целом.

**Договорные обязательства по приобретению основных средств.** По состоянию на 31 декабря 2022 г. у Группы отсутствовали договорные обязательства по приобретению основных средств (на 31 декабря 2021 г. у Группы имелись договорные обязательства по приобретению основных средств на сумму 2 021 367 тыс. руб. без учета налога на добавленную стоимость).

**Активы в залоге и активы, ограниченные в использовании.** На каждую отчетную дату у Группы были следующие активы, переданные в залог в качестве обеспечения:

В тысячах российских рублей	Прим.	31 декабря 2022 г.		31 декабря 2021 г.	
		Активы в залоге	Обеспечение кредитов и займов	Активы в залоге	Обеспечение кредитов и займов
Основные средства	8,13	3 822 439	3 204 970	3 617 892	2 896 321
<b>Итого активы, переданные в залог в качестве обеспечения</b>		<b>3 822 439</b>	<b>3 204 970</b>	<b>3 617 892</b>	<b>2 896 321</b>

**Соблюдение ограничительных условий по кредитным договорам.** Группа должна соблюдать ограничительные условия, преимущественно связанные с кредитами и займами. Невыполнение данных условий может привести к негативным последствиям для Группы, включая увеличение расходов по заемным средствам и объявление дефолта. По состоянию на 31 декабря 2022 г. Группой были нарушены ограничительные условия по кредитному договору с ПАО Банк Санкт-Петербург, в связи с чем вся сумма полученного кредита была отражена в составе краткосрочных обязательств консолидированного отчета о финансовом положении. Нарушение не оказало существенного влияния на Группу, в марте 2023 г. кредит был полностью погашен путем рефинансирования кредитными средствами АО Банк Союз.

**24 Передача финансовых активов**

**Факторинг торговой дебиторской задолженности.** На 31 декабря 2022 г. торговая дебиторская задолженность Группы в размере 671 602 тыс. руб. (31 декабря 2021 г.: 1 516 191 тыс. руб.) была передана в адрес факторинговых компаний с правом регресса. Группа гарантировала погашение номинальной стоимости переданной торговой дебиторской задолженности в случае невыполнения обязательств по ее уплате. Поскольку передача не соответствовала критериям прекращения признания торговой дебиторской задолженности, на 31 декабря 2022 г. поступление финансирования от факторинговых компаний в размере 604 713 тыс. руб. (31 декабря 2021 г.: 1 364 572 тыс. руб.) было отражено в составе кредитов и займов и представлено в Примечании 13.

**24 Передача финансовых активов (продолжение)**

В таблице ниже приведены данные об операциях по передаче, в которых организация продолжает признание всех переданных финансовых активов. Результаты анализа представлены по классам финансовых активов.

	31 декабря 2022 г.		31 декабря 2021 г.	
	Балансовая стоимость активов на конец года	Балансовая стоимость соответствующих обязательств	Балансовая стоимость активов на конец года	Балансовая стоимость соответствующих обязательств
<i>В тысячах российских рублей</i>				
Торговая дебиторская задолженность	671 602	604 713	1 516 191	1 364 572
<b>Итого</b>	<b>671 602</b>	<b>604 713</b>	<b>1 516 191</b>	<b>1 364 572</b>

**25 Управление финансовыми рисками**

Управление рисками Группы осуществляется в отношении финансовых, операционных и юридических рисков. Финансовые риски включают рыночный риск (состоящий из валютного риска, процентного риска и прочих ценовых рисков), кредитный риск и риск ликвидности. Главной целью управления финансовыми рисками является определение лимитов риска и дальнейшее обеспечение соблюдения установленных лимитов. Управление операционным и юридическим рисками должно обеспечивать надлежащее функционирование внутренних политик и процедур в целях минимизации данных рисков.

**Кредитный риск.** Группа подвержена кредитному риску, который является риском того, что одна из сторон операции с финансовым инструментом послужит причиной возникновения финансовых убытков у другой стороны вследствие невыполнения обязательства по договору. Кредитный риск возникает в результате предоставления Группой услуг с отсрочкой платежа и прочих операций с контрагентами, приводящих к возникновению финансовых активов.

Наибольшая подверженность Группы кредитному риску в разбивке по классам финансовых активов отражается в балансовой стоимости финансовых активов в консолидированном отчете о финансовом положении следующим образом:

<i>В тысячах российских рублей</i>	31 декабря 2022 г.	31 декабря 2021 г.
<b>Торговая и прочая дебиторская задолженность (см. Прим. 10)</b>		
- Торговая дебиторская задолженность	2 302 786	3 309 579
- Активы по договорам с покупателями	334 257	372 385
- Прочая дебиторская задолженность	381 147	136 604
<b>Денежные средства и эквиваленты денежных средств (см. Прим. 11)</b>		
- Остатки на банковских счетах до востребования	36 727	21 840
<b>Займы выданные</b>	<b>39 999</b>	<b>38 586</b>
<b>Итого отраженные в балансе активы, подверженные кредитному риску</b>	<b>3 094 916</b>	<b>3 878 994</b>
Выданные гарантии – сумма обеспеченных займов	20 000	20 000
<b>Наибольшая подверженность кредитному риску</b>	<b>3 114 916</b>	<b>3 898 994</b>



## 25 Управление финансовыми рисками (продолжение)

Влияние возможного взаимозачета активов и обязательств на снижение потенциального кредитного риска является несущественным.

Группа структурирует уровни кредитного риска для торговой и прочей дебиторской задолженности, устанавливая кредитные лимиты на величину риска для контрагентов или групп контрагентов. Лимиты по уровню кредитного риска регулярно утверждаются руководством. Такие риски контролируются на обновляемой основе и подлежат ежегодному или более частому пересмотру.

Руководство Группы проводит анализ увеличения сроков непогашенной торговой дебиторской задолженности и следит за состоянием просроченных остатков. Поэтому руководство считает целесообразным предоставлять информацию о сроках погашения и прочую информацию о кредитном риске торговой дебиторской задолженности так, как это раскрыто в Примечании 0.

Кредитный риск по финансовым инструментам, не отраженным в балансе, определяется как возможность возникновения убытка в результате неисполнения другой стороной финансового инструмента своих обязательств в соответствии с условиями договора. Группа использует ту же кредитную политику при принятии условных обязательств, что и в отношении балансовых финансовых инструментов, посредством согласования кредитных лимитов, лимитов контроля рисков и мониторинговых процедур.

**Концентрация кредитных рисков.** Группа подвержена концентрации кредитного риска. Руководство осуществляет мониторинг и раскрывает информацию о концентрации кредитного риска путем получения отчетов со списком установленных кредитных лимитов по соответствующим рискам для контрагентов с совокупными остатками свыше 10 % торговой дебиторской задолженности Группы. По состоянию на 31 декабря 2022 г. у Группы было 22 контрагента (31 декабря 2021 г.: 26 контрагентов) с остатком торговой дебиторской задолженности свыше 20 000 тыс. руб., совокупный размер которой по данным контрагентам составил 1 399 282 тыс. руб. (31 декабря 2021 г.: 1 978 055 тыс. руб.) или 56 % валовой стоимости торговой дебиторской задолженности (31 декабря 2021 г.: 60 %).

**Рыночный риск.** Группа подвержена рыночному риску, связанному с открытыми позициями по (а) валютным и (б) процентным инструментам, которые подвержены риску общих и специфических изменений на рынке.

**Валютный риск.** Руководство стремится снизить уровень подверженности Группы валютному риску до минимума, в результате чего денежные финансовые активы и обязательства Группы, представленные в иностранной валюте, не превышали 1% от общей суммы на конец каждого отчетного периода и подверженность Группы валютному риску была незначительной.

**Процентный риск.** Группа подвержена риску воздействия колебаний уровней рыночных процентных ставок на свое финансовое положение и денежные потоки. Руководство отслеживает изменения процентных ставок и принимает меры по снижению этих рисков, насколько это практически возможно, обеспечивая наличие у Группы финансовых обязательств с фиксированными процентными ставками, ограничивая на уровне договоров способности кредиторов пересматривать процентные ставки и поддерживая надлежащий уровень соотношения долга и собственного капитала.

По состоянию на 31 декабря 2022 г. заемные средства Группы состояли из долгосрочных и краткосрочных банковских кредитов, банковских овердрафтов, обязательств по факторингу торговой дебиторской и кредиторской задолженности, обязательств по аренде, а также займов, полученных от связанных сторон (см. Примечание 13).

Основная часть банковских кредитов и займов была получена на условиях фиксированных процентных ставок, в связи с чем Группа не была подвержена значительному процентному риску.

Значительная часть обязательств по факторингу имеет плавающую процентную ставку, основанную на ставках MosPrime. Однако вследствие короткого срока погашения этих обязательств они не влекут за собой подверженность Группы значительному процентному риску.

**25 Управление финансовыми рисками (продолжение)**

Обязательства по аренде представляют собой финансовые инструменты с фиксированной процентной ставкой и не подвергают Группу дополнительному процентному риску.

В соответствии с условиями договоров большая часть кредиторов и лизинговых компаний может пересматривать процентные ставки по имеющимся кредитам и займам в случае несоблюдения Группой определенных ковенантов или в связи с изменением рыночной ситуации. Тем не менее, в таких случаях у Группы есть возможность досрочного погашения долга.

**Риск ликвидности.** Риск ликвидности – это риск того, что организация столкнется с трудностями при исполнении финансовых обязательств. Группа подвержена риску в связи с ежедневной необходимостью использования имеющихся денежных средств. Риском ликвидности управляет финансовый департамент Группы. Руководство ежемесячно контролирует прогнозы движения денежных средств Группы.

Группа старается поддерживать устойчивую базу финансирования, состоящую преимущественно из заемных средств, торговой и прочей кредиторской задолженности. Портфель ликвидности Группы включает денежные средства и эквиваленты денежных средств (см. Примечание 11).

Приведенная ниже таблица показывает распределение обязательств для каждого отчетного периода по договорным срокам, оставшимся до погашения. Суммы обязательств в таблице представляют предусмотренные договором денежные потоки, включая валовую сумму обязательств по аренде (до вычета будущих финансовых выплат), валовую сумму обязательств по предоставлению кредитов, а также финансовые гарантии. Эти недисконтированные денежные потоки отличаются от сумм, отраженных в консолидированном отчете о финансовом положении, так как суммы в консолидированном отчете о финансовом положении основаны на дисконтированных денежных потоках.

В таблице ниже представлен анализ финансовых обязательств по срокам погашения, включая будущие процентные начисления, по состоянию на 31 декабря 2022 г.:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<i>Прим.</i>	<b>До востребования и в срок менее 1 мес.</b>	<b>От 1 до 3 мес.</b>	<b>От 3 до 12 мес.</b>	<b>От 12 мес. до 5 лет</b>	<b>Свыше 5 лет</b>	<b>Итого</b>
<b>Обязательства</b>							
Овердрафты банков	13	125 485					<b>125 485</b>
Кредиты банков и займы связанных сторон	13	361 230	1 112 738	1 125 632	1 509 693	11 197	<b>4 120 490</b>
Обязательства по факторингу	13	1 514 101					<b>1 514 101</b>
Обязательства по аренде	13	52 777	146 567	550 304	1 086 852	139 367	<b>1 975 867</b>
Торговая кредиторская задолженность	15	1 841 043					<b>1 841 043</b>
Прочая финансовая кредиторская задолженность	15	225 029					<b>225 029</b>
<b>Итого будущие выплаты, включая будущие выплаты основной суммы и процентов</b>							
		<b>4 119 665</b>	<b>1 259 305</b>	<b>1 675 936</b>	<b>2 596 545</b>	<b>150 564</b>	<b>9 802 015</b>

**25 Управление финансовыми рисками (продолжение)**

В таблице ниже представлен анализ финансовых обязательств по срокам погашения, включая будущие процентные начисления, по состоянию на 31 декабря 2021 г.:

<i>В тысячах российских рублей</i>	<i>Прим.</i>	До востребования и в срок менее 1 мес.	От 1 до 3 мес.	От 3 до 12 мес.	От 12 мес. до 5 лет	Свыше 5 лет	Итого
<b>Обязательства</b>							
Овердрафты банков	13	158 033	-	-	-	-	<b>158 033</b>
Кредиты банков и займы связанных сторон	13	72 873	1 391 916	1 395 413	2 111 038	26 545	<b>4 997 785</b>
Обязательства по факторингу	13	2 067 937	-	-	-	-	<b>2 067 937</b>
Обязательства по аренде	13	93 628	227 967	980 489	1 293 724	132 047	<b>2 727 855</b>
Торговая кредиторская задолженность	15	1 667 388	-	-	-	-	<b>1 667 388</b>
Прочая финансовая кредиторская задолженность	15	212 593	-	-	-	-	<b>212 593</b>
<b>Итого будущие выплаты, включая будущие выплаты основной суммы и процентов</b>							
		<b>4 272 452</b>	<b>1 619 883</b>	<b>2 375 902</b>	<b>3 404 762</b>	<b>158 592</b>	<b>11 831 591</b>

**26 Управление капиталом**

Задачей Группы в области управления капиталом является обеспечение способности Группы продолжать непрерывную деятельность, обеспечивая акционерам приемлемый уровень доходности, соблюдая интересы других партнеров и поддерживая оптимальную структуру капитала, позволяющую минимизировать стоимость капитала. Для поддержания и корректировки уровня капитала Группа может скорректировать сумму дивидендов, выплачиваемых акционерам, вернуть капитал акционерам, выпустить новые акции или продать активы для снижения задолженности.

Как и другие организации отрасли, Группа осуществляет контроль за капиталом исходя из соотношения собственных и заемных средств. Этот показатель рассчитывается путем деления всей суммы обязательств на всю сумму капитала под управлением Группы.

Группа считает, что общая сумма капитала под управлением составляет сумму капитала, отраженного в консолидированном отчете о финансовом положении. Стратегия группы заключается в улучшении коэффициента долг / капитал за счет дополнительных капитальных вложений от привлечения новых акционеров. Таким образом, акционеры и руководство Группы находятся в постоянном поиске потенциальных возможностей привлечения капитала.

**27 Раскрытие информации о справедливой стоимости**

Руководство использует собственные суждения для оценки и классификации финансовых инструментов по категориям с использованием иерархии оценки справедливой стоимости (см. Примечание 3). Справедливая стоимость финансовых активов и обязательств анализируется и распределяется по уровням иерархии справедливой стоимости, как описано в Примечании 3. По состоянию на каждую отчетную дату Группа обладала финансовыми активами и обязательствами, классифицированными на 2 Уровне.

**27 Раскрытие информации о справедливой стоимости (продолжение)**

В отношении финансовых активов и обязательств, не оцениваемых по справедливой стоимости, руководство считает, что справедливая стоимость следующих активов и обязательств приблизительно соответствует их балансовой стоимости: денежные средства, торговая и прочая дебиторская задолженность, займы выданные, прочие финансовые активы, торговая и прочая кредиторская задолженность, кредиты и займы. За исключением денежных средств и эквивалентов денежных средств, эти финансовые активы и обязательства относятся ко 2 Уровню в соответствии с иерархией оценки справедливой стоимости.

**Обязательства, отражаемые по амортизированной стоимости.** Справедливая стоимость обязательств определяется с использованием моделей оценки. Расчетная справедливая стоимость инструментов с фиксированной процентной ставкой и установленным сроком погашения основывается на ожидаемых дисконтированных денежных потоках с применением процентных ставок для новых инструментов с аналогичным кредитным риском и аналогичным сроком до погашения.

**28 Представление финансовых инструментов по категориям оценки**

В соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» Группа классифицирует свои финансовые активы по следующим категориям: (а) финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток; (б) финансовые активы, оцениваемые через прочий совокупный доход и (в) финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости. Категория «финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток», имеет две подкатегории: (i) активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток в обязательном порядке, и (ii) активы, отнесенные к данной категории при первоначальном признании.

По состоянию на 31 декабря 2022 г. и 2021 г. все финансовые активы и обязательства Группы относятся к категориям финансовых активов и обязательств, оцениваемым по амортизированной стоимости.

**29 События после окончания отчетного периода**

В феврале 2023 г. было подписано кредитное соглашение с ПАО «Сбербанк», в рамках которого был увеличен лимит овердрафта с 250 000 тыс. руб. до 500 000 тыс. руб.

В марте 2023 г. кредит банка ПАО Банк Санкт-Петербург был рефинансирован кредитной линией от АБ Союз в сумме 276 000 тыс. руб., выданной сроком на 3 года.

Кроме того, в марте 2023 г. Группой были получены дополнительные кредитные лимиты от банков АО Банк «Куб» и ББР банк, каждый по 300 000 тыс. руб. сроком на 1 год.

В апреле 2023 г. Группой было предоставлено поручительство банку сроком на 4 года, а также подписано соглашение о возмещении имущественных потерь связанным сторонам Группы во исполнение обязательств ООО «Монополия инвестмент» по невозобновляемой кредитной линии с лимитом, не превышающим 3 368 000 тыс. руб.

В апреле 2023 г. Группой было предоставлено поручительство за ООО «Монополия инвестмент» по банковской гарантии в сумме 1 206 000 тыс. руб. сроком до 22 марта 2024 г.